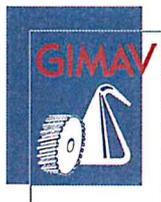




# Le Convenzioni Gimav

marzo 2017



Informiamo che Gimav ha stipulato una Convenzione con Studio Associato Sas di Callegari Sergio & C.

Studio Associato si occupa di consulenza e gestione di servizi aziendali e, in particolare, di consulenza per la gestione di pratiche di agevolazione e contributi legati ad investimenti produttivi su tutto il territorio nazionale.

Studio Associato mette a disposizione delle aziende associate a GIMAV e dei loro clienti la propria professionalità per consulenze personalizzate in materia di **contributi a fondo perduto e/o agevolazioni e/o finanziamenti agevolati regionali o nazionali legati ad investimenti di tipo produttivo.**

Alle Aziende Associate e ai loro clienti da queste segnalati verrà applicato uno **sconto minimo del 10% sulle tariffe normalmente applicate.**

Il primo incontro o contatto di consulenza/orientamento presso i Soci o i loro clienti sarà offerto in forma gratuita (l'incontro è comunque soggetto ad approvazione di Studio Associato SAS di Callegari Sergio e può prevedere il solo rimborso delle spese di trasferta a carico dell'azienda associata, in caso di sede particolarmente distante da raggiungere, rispetto a quella di Studio Associato SAS di Callegari Sergio).

Le Aziende interessate possono contattare la Segreteria Gimav per indicazioni su come accedere alla Convenzione.



Informiamo che è stata siglata una Convenzione tra Gimav e Quarkup, società di consulenza specializzata nel fornire servizi di supporto al business nel territorio della Repubblica Islamica dell'Iran.

Quarkup eroga i propri servizi ad aziende interessate ad entrare nel mercato iraniano o a migliorare le proprie performance nello stesso (di seguito Clienti), e ha nel tempo strutturato un'offerta completa di servizi che mirano a facilitare le differenti fasi del "fare business in Iran".

Tra i servizi erogati, rientrano le attività di ricerca commerciale (anche "Go-to-Market"), le consulenze individuali (commerciali o industriali), i presidi in loco e le attività di follow-up (anche "Proxy"), le attività di formazione (anche "Country and Business Guidance") e di supporto alla logistica in loco.

La Convenzione prevede uno sconto minimo garantito sui vari servizi, riservato ai Soci Gimav, come dettagliato di seguito:

- **Business guidance:** attività consulenziale che mira a formare i ruoli rilevanti dell'azienda in riferimento alle peculiarità del mercato e del fare business in esso - **sconto minimo garantito 15%**
- **Business Assessment:** attività consulenziale che mira ad analizzare criticamente l'adeguatezza della strategia di internazionalizzazione dell'azienda nei confronti del mercato - **sconto minimo garantito 15%**
- **Business Consultancy:** assistenza su base progettuale ad aziende di media e grande complessità, presenti o meno sul territorio, che richiedono di definire e/o implementare una specifica attività di natura strategica - **sconto minimo garantito 10%**
- **Business Advice:** assistenza continuativa rivolta ad aziende di media e grande complessità, già presenti sul territorio, che richiedano prossimità al cliente finale, conoscenza del mercato ed approccio manageriale. tra i servizi erogabili: due diligence, budgeting e forecasting, brand management, consumer insight, go-to-market strategy, marketing e trade marketing, sales & channels; pricing. **Sconto minimo garantito: primo anno: 10%; secondo anno: 10%; dal terzo Anno: 5%**
- **Rep Office: sconto minimo garantito per il primo anno: 10%; secondo anno: 10%; dal terzo anno: 5%.** Il servizio si compone di:
  - fase preliminare
    - analisi delle necessità
  - business unit
    - definizione componenti e job description
    - ricerca del personale e assunzione (libro paga quarkup)
  - attività in loco
    - supervisione delle attività
    - utilizzo scrivania e facilities dell'ufficio.

- **Market Research:** analisi settoriali realizzati in base alle esigenze del cliente e il settore industriale - **sconto minimo garantito 10%**
- **Go-to-Market: sconto minimo garantito 30%.** Il servizio prevede:
  - studio di fattibilità
  - parere di base di export compliance
  - scouting
  - definizione agenda
  - attività sul campo (visti, logistica, accompagnamento, gestione incontri).
  - pacchetto follow-up base
- **Remote Desk – Follow-up Services: sconto minimo garantito 10%.** Il servizio prevede:
  - stoccaggio di materiale informativo(cataloghi, campionature, etc.)
  - recapito e ritiro materiale
  - recupero informazioni di base di operatori locali
  - traduzione di mail, lettere e documenti, telefonate ad operatore locale
  - servizi di reportistica
- **Exhibition Support: sconto minimo garantito: 10%**
  - valutazione/definizione evento fieristico
  - prenotazione superficie espositiva
  - fit-out e allestimento degli spazi
  - export compliance (quando necessario)
  - logistica merci e persone
  - supporto durante la manifestazione
  - matchmaking
  - supporto commerciale
  - servizi di follow-up
- **Export Compliance: sconto minimo garantito 10%.** Il servizio prevede:
  - parere di base
    - analisi dei codici TARIC
    - procedura per l'esportazione verso l'Iran
    - documenti necessari all'esportazione
  - servizi di assistenza specifica
    - valutazioni specifiche spot o continuative
    - certificazioni
    - pareri legali

Le Aziende interessate possono contattare la Segreteria Gimav per maggiori dettagli.



# sace

## •gruppo cdp•

Ricordiamo che Gimav ha siglato una Convenzione con **SACE** che mette a disposizione dei Soci condizioni di miglior favore per l'accesso ai servizi di assicurazione del credito.

In particolare, tra gli altri vantaggi riservati ai Soci segnaliamo:

- la possibilità di ottenere 2 valutazioni preliminari gratuite su controparte estere per singole transazioni commerciali di importo fino a 250mila euro in aggiunta a quanto previsto dalla politica commerciale SACE
- la possibilità di ottenere il 50% di sconto sul corrispettivo dovuto per valutazioni preliminari su controparti estere, da parte di SACE, per transazioni superiori ai 250mila euro
- la possibilità d'inserire fino ad un massimo di 15 nominativi nella copertura assicurativa offerta dalla polizza Sviluppo Export di SACE BT
- la possibilità di ottenere uno sconto del 20% sui diritti d'istruttoria in caso di sottoscrizione della polizza globale BT360 di SACE BT
- la possibilità di ottenere uno sconto del 30% sui diritti d'istruttoria riferiti ai rapporti di factoring da instaurarsi con SACE FCT.

### **Speciale promozione (valida fino al 30 settembre 2017)**

E' possibile affidarsi a SACE, la società del Gruppo Cassa depositi e prestiti che supporta le imprese italiane in 198 Paesi e che offre un'ampia gamma di prodotti assicurativi e finanziari volti a soddisfare tutte le esigenze connesse alla crescita delle imprese in Italia e nel mondo, nel caso di fatture insolute e crediti all'estero da recuperare.

Il know-how di SACE maturato in 40 anni di attività sui mercati internazionali è a disposizione dei Soci per il recupero dei crediti insoluti all'estero.

**Come associato GIMAV è possibile provare i servizi disponibili fino al 30 settembre 2017 senza alcun costo iniziale** e riconoscere a SACE commissioni esclusivamente in caso di buon fine dell'azione di recupero\*.

E' possibile compilare direttamente il form (<https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSck0irEiV-3SFEDEKFmdWgPq0KrqJbWfIY-EOEYPu852VHK-A/viewform?c=0&w=1>) per ricevere maggiori informazioni ed essere ricontattati.

### **Il servizio in dettaglio**

## Come funziona?

Il servizio comprende la gestione di tutte le attività stragiudiziali, giudiziali e procedure concorsuali per il recupero dei crediti insoluti, anche non oggetto di copertura assicurativa, attraverso un team specializzato e un vasto network di corrispondenti locali in tutto il mondo.

Le attività di recupero giudiziale sono seguite in partnership con studi legali, presenti in loco, senza intermediari, con vantaggi su costi e velocità di azione.

## Quali sono i benefici?

Accesso ad un network di 200 corrispondenti e negoziatori locali in tutto il mondo.

Risparmio di tempo e risorse, grazie a un tariffario strutturato su base success fee e alla possibilità di avere un referente unico per tutte le fasi di recupero del credito.

In caso di esito negativo dell'azione di recupero, è possibile iscrivere a bilancio l'eventuale perdita con la dichiarazione di irrecuperabilità.

Aumento della liquidità evitando tempi di incasso troppo lunghi.

## Il confronto con gli altri operatori

	Agenzie di recupero crediti	Studi legali internazionali	<b>sace</b> •gruppo cdp•
Nessuna commissione iniziale	✗	✗	✓
Nessun costo in caso di esito negativo	✗	✗	✓
Tariffario basato sulla <i>performance</i>	✓	✗	✓
Esperienza in contesti internazionali	✗	✓	✓
Accesso alle strutture internazionali di sostegno al Sistema Paese	✗	✗	✓

\* Offerta valida per crediti superiori a € 50.000 e insoluti da non più di 2 anni



E' stata stipulata una Convenzione per i Soci Gimav con la società Backstage srl per la fornitura a condizioni agevolate dei servizi di catering.

Backstage srl (<http://www.backstagecatering.com/it/>) si impegna a fornire a tutti gli Associati un particolare trattamento che prevede uno **sconto del 10% sul servizio completo di Catering** ed uno **sconto del 5% sul servizio di fornitura di food & bevarage**.

Backstage srl si contraddistingue inoltre per la sua capacità e competenza nel garantire un servizio di Ospitalità italiana e di Open bar in tutto il mondo.

 [Brochure informativa \(2.24 MB\) \(/it/documenti/comunicazioni/3081-brochure-backstage-srl-ita.html\)](/it/documenti/comunicazioni/3081-brochure-backstage-srl-ita.html)

### **Speciale China Glass**

In occasione della manifestazione che si terrà dal 24 al 27 maggio 2017 a Pechino Backstage Catering offre a tutti i Soci Gimav i propri servizi **mantenendo le tariffe applicate in Italia inalterate** ed applicando lo **sconto del 5% sul servizio di fornitura di food & bevarage**.



Informiamo che è stata stipulata una Convenzione con EasyFrontier, società leader in Italia per la **consulenza doganale**, che consente ai Soci Gimav di ricevere assistenza per le questioni doganali a condizioni economiche di miglior favore.

I servizi sono rivolti alle Aziende che hanno scambi commerciali con l'estero indipendentemente dalla frequenza o dai Paesi di riferimento.

L'assistenza di Easyfrontier consente alle imprese di tutelarsi da eventuali rischi e di conoscere le opportunità offerte dalla normativa doganale servendosi della conoscenza come leva strategica.

Tra questi strumenti competitivi ricordiamo la autorizzazione AEO (Operatore Economico Autorizzato), caposaldo anche all'interno del Nuovo Codice dell'unione, che consente alle Aziende che la conseguono

- canali preferenziali per lo sdoganamento
- radicale semplificazione nell'ottenimento di qualsiasi autorizzazione doganale
- fino al 95% in meno di controlli fisici e documentali da parte della Dogana
- notifica preventiva di tutti i controlli disposti dalla Dogana
- alleggerimento e eliminazione dei controlli sicurezza disposti dai Paesi Terzi
- abbattimento delle verifiche fiscali (intra, plafond ecc)
- gestione completa delle procedure doganali
- miglioramento dell'immagine a livello mondiale e fidelizzazione della clientela (vantaggio reputazionale)

Inoltre, Easyfrontier può assistere e guidare a prezzi convenzionati nelle seguenti aree tematiche:

- gestione dell'origine (long term declaration, come tutelarsi dalle sanzioni civili e penali? Come sfruttare le agevolazioni daziarie?)
- etichettatura made in (come ottenerla? Come evitare il sequestro della merce?)
- classifica delle merci (perché si classificano, con quali strumenti?)
- dual use (quando necessita la relazione tecnica, licenze all'esportazione)
- embarghi e limitazioni all'export
- incoterms (corretta applicazione delle regole del commercio internazionale)
- contenzioso doganale (assistenza e patrocinio con professionisti abilitati)

L'associato godrà di uno **sconto del 20% sui prezzi di listino** normalmente applicati.

**Fino al 31 marzo:** in seguito alla revisione della nomenclatura combinata introdotta dal 1° gennaio, Easyfrontier offre ai Soci la possibilità di effettuare un **check-up dei codici doganali** applicando al normale prezzo di listino uno **sconto del 20%**.

Per ogni ulteriore informazione è possibile contattare, citando l'adesione a Gimav, la referente

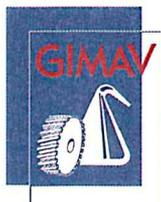
Carmela Massaro

Project Manager

Easyfrontier

Via Scarsellini, 13 - 20161 Milano (Italy)

Tel. 0245418305 - Cell. +39 389 3436217



La Convenzione con Ferdinandi & Ferdinandi, broker assicurativo, garantisce ai Soci Gimav condizioni di miglior favore sulle tariffe assicurative

In particolare, Ferdinandi & Ferdinandi offre ai Soci GIMAV:

- la possibilità di ottenere uno sconto a partire dal 10% sulle tariffe assicurative trasporti, (anche verso i Paesi a rischio, interno India, Iran, Iraq, ex URSS). **Aggiornamento del 31/01/2017: tali coperture assicurative possono essere richieste anche oltre il 110% del valore di fattura ed anche indipendentemente dalla resa, (ad esempio resa della merce Cif e copertura fino allo stabilimento finale, India)**
- la possibilità di ottenere uno sconto a partire dal 10% sulle tariffe assicurative infortuni e malattia dei trasfertisti, (commerciali e tecnici), con estensione agli amministratori Aziendali
- la possibilità di ottenere uno sconto a partire dal 15% sui contratti relativi alla responsabilità civile aziendale, dipendenti, terzi e del produttore, (anche in Usa, Canada e Messico, con eventuale estensione alle vendite già effettuate in tali Paesi, cosiddette vendite pregresse)
- la possibilità di far valutare gratuitamente il portafoglio assicurativo in corso

Per ulteriori informazioni e per aderire alla Convenzione è possibile contattare la Segreteria dell'Associazione.

Fino al **30 aprile 2017** Ferdinandi & Ferdinandi garantisce uno **sconto speciale a partire dal 15%** per le nuove adesioni nel ramo trasporti.



## CATHAY PACIFIC

**Cathay Pacific Airways** è la principale compagnia aerea di Hong Kong, con oltre 200 aeromobili di linea tra passeggeri e cargo.

Dall'hub di Hong Kong la compagnia collega oltre 190 destinazioni al mondo di cui oltre 90 città dell'area Asia Pacific e più di 20 località della Cina Continentale.

La **convenzione 2017** consentirà alle Aziende aderenti al Sistema Confindustria di usufruire in esclusiva delle seguenti **riduzioni, dal 1 gennaio 2017 al 31 dicembre 2017:**

- **10%** sulle tariffe Confidenziali in vigore di Business Class (C/J)
- **7%** sulle tariffe Confidenziali in vigore di First e Business Class (D/I)
- **5%** sulle tariffe Confidenziali in vigore di Premium Economy ed Economy Class

La nuova tariffa Advance Purchase sarà acquistabile dal 1 Luglio al 30 Settembre 2016 per viaggi da effettuare dal 1 Luglio 2016 al 31 Maggio 2017 per tutte le destinazioni in partenza dall'Italia.

Termini e Condizioni disponibili consultando il Tariffario dedicato.

### **Marco Polo Club**

- **Ingresso gratuito** su richiesta all'esclusivo Marco Polo Club per i passeggeri che viaggiano in First, Business, Premium Economy e Economy Class (a partire dalla sottoclasse "V").
- La convenzione permette l'**accesso** (su richiesta) direttamente al **secondo livello – Silver** – con abbuono della quota di iscrizione pari a USD 100.00.
- Il **livello Silver** offre una serie di vantaggi tra cui 10Kg d'eccedenza bagaglio su tutti i voli del Gruppo Cathay Pacific, accesso alle lounge di Business Class e molto altro ancora.
- La **tesserina Silver** è valida per 12 mesi e viene rinnovata automaticamente solo in caso di accumulo miglia/punti previsto.
- Collegamento al **programma frequent flyer Asia Miles**, con oltre 500 partner che offrono una vastissima gamma di premi: biglietti aerei, soggiorni in alberghi di tutto il mondo, trattamenti di bellezza e tanto altro ancora.

Per maggiori informazioni è possibile rivolgersi direttamente a Gimav.

### **China Glass 2017**

In occasione della Manifestazione che si terrà dal 24 al 27 maggio 2017 Cathay Pacific mette a disposizione dei Soci tariffe e condizioni speciali.

In particolare:

- sconto a partire dal **7%** sulle tariffe di mercato in vigore di First e di Business Class
- sconto del **5%** sulle tariffe di mercato in vigore di Economy Class e Premium Economy

La convenzione inoltre prevede anche il rilascio dalla sottoclasse di prenotazione V della **Tessera Marco Polo Silver** la quale offre:

- accesso alle lounge di Business Class in aeroporto, anche se si vola in Premium o Economy Class
- eccedenza bagaglio di 10kg e consegna prioritaria all'arrivo
- possibilità di pre-assegnare i posti a sedere anche in Economy Class, anche sui posti "extra leg room"

Il codice di riferimento da utilizzare per l'attivazione delle offerte è **ITSISCOZ**.

Offerta China Glass (</it/documenti/comunicazioni/3513-china-glass.html>)