



RETINDUSTRIA

UN CONCENTRATO DI RISPARMIO PER IL TUO BUSINESS

Le convenzioni nazionali di Confindustria: oltre 30 partner che ti offrono vantaggi ed opportunità dedicati e in esclusiva su prodotti e servizi legati alla tua attività imprenditoriale.

www.confindustria.it

Sei un'azienda associata a Confindustria?
Vuoi risparmiare e far crescere il tuo business?
Scopri RetIndustria: la rete delle convenzioni nazionali di
Confindustria che con i suoi oltre 30 partner e
i vantaggi e le opportunità offerte in esclusiva
può ripagarti in parte o del tutto della tua quota associativa.

Visita il sito www.confindustria.it,
entra nella sezione Convenzioni e registra la tua azienda.
Oppure rivolgiti alla tua Associazione di appartenenza.



**UN CONCENTRATO DI RISPARMIO
PER IL TUO BUSINESS**



ALBERGHI

Accor Hotels	08
Starhotels	10



TRASPORTO

Alitalia	12
Cathay Pacific	14
Easyjet	16
Trenitalia	18



CARTE DI CREDITO

American Express	20
Cartasì	22



BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE

Day	24
Eudaimon	26
Welfare Company	28



SERVIZI

Business Voice	30
Errebian	32
Italia Defibrillatori	34
Lyreco	36
Nexive	38



AGENZIE PER IL LAVORO

Orienta	40
Umana	42



INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/ RECUPERO DEL CREDITO

Assicom	44
Cerved	46
Coface	48
Cribis D&B	50
Luciano Ponzi Investigazioni	52



ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO

Hertz	54
-------	----



PRODOTTI ASSICURATIVI

Europ Assistance	56
Previndustria - Allianz	58
UnipolSai	60
UniSalute	62



CARBURANTE/ENERGIA

Eni	64
Italgas	66
Q8	68
TotalErg	70



INFORMATICA & TELEFONIA

Ae.Net	72
TIM	74

Azienda	Prodotto / Servizio
 ACCOR HOTELS	2 notti presso Novotel Milano Ca Granda, 4 stelle, in Camera Superior, per 2 persone
 ae.net conference	Sala virtuale per 5 connessioni in videoconferenza da apparati, da PC WebRTC, Tablet e smartphone: abbonamento per 36 mesi con un apparato HD Aver EVC 150
 Alitalia	Carnet Italia 12 biglietti 99 euro di sconto più 12 crediti di ritorno sul conto Bluebiz
 Admission Express	Carta aziendale Verde gratuita per tutta la durata del contratto Carta aziendale Oro gratuita per il primo anno, quota ridotta del 50% dal secondo anno
 Assicom GRUPPO TECNOINVESTIMENTI	Ricerca prospect, profilazione, reputazione, valutazione del rischio, incasso dei mancati pagamenti. Tutto in un'unica formula
 Business Voice TECHNOLOGICAL BUSINESS CONSULTING	Analisi del testo da tradurre mediante Cat Tools e creazione gratuita di una Translation Memory dedicato all'azienda cliente. Esempio: traduzione di un testo composto da 22.000 parole. La memoria di traduzione permette l'individuazione dei segmenti di testo ripetuti che verranno conteggiati al 70% del prezzo di listino: supponiamo, in questo caso, la presenza del 30% di ripetizioni
 CartaSi	Quota annua gratuita per sempre nei confronti di Presidente - Direttore Generale e Amministratore delle aziende associate
 CATHAY PACIFIC	Volo Milano e/o Roma - Hangzhou tariffe Business Class (classe I) in vigore dal 1 Febbraio 2017. Tariffa comprensiva di tasse aeroportuali e di carburante per un totale complessivo di € 142 (calcolate alla data 25/1/17 e soggette a variazioni). Tariffa che permette cambio data, itinerario e cancellazione prima della partenza gratuiti
 Cerved	Servizi di Business Information, Rating, Marketing Solutions, Credit Management
 coface	Esempio su costo medio per limite di credito per un contratto di assicurazione dei crediti con un fatturato assicurato di circa 7 mld di euro nel settore tessile, l'azienda ha richiesto 273 limiti di credito tradizionali e 62 @rating
 CRIBIS A CRIF company	Bulk Report Informativi e monitoraggio portafoglio
 Up Day	Servizio sostitutivo di mensa mediante l'utilizzo di Buoni Pasto Day del valore unitario di 5 €: azienda 10 dipendenti per 12 mesi 22 gg. lavorativi con pagamento medio BB30GG
 business by easyJet	Volo Milano - Parigi tariffe dinamica FLEXI (classe W), € 144. Tariffa comprendente: numero illimitato di cambi di data (1 settimana prima e 3 dopo la data originale del volo), cambio rotta (saldo eventuale differenza tariffaria), bagaglio in stiva da 20kg, secondo bagaglio a mano, Fast Track aeroportuale, speedy boarding, posto assegnato a bordo in file up-front
 eudaimon	Buoni Acquisto. Dipendenti 100. Stima valore transato annuo: €. 25.000. Costo di mercato: commissione 8%. Offerta Eudaimon: commissione 5%.
 eni	Offerta Easy-dedicata alle aziende con 1 o 2 mezzi leggeri, anche liberi professionisti. azienda media con un consumo annuo di 10.000 lt di gasolio (prezzo medio nazionale listino eni rilevato da Quotidiano Energia il 10 gennaio 2017 di €/lt. 1,561) e 1 furgone/2 auto, che acquista il suo fabbisogno in modalità Iperself per il 68% (media nazionale clienti easy di Confindustria) e somma lo sconto alla pompa (€/lt. 0,155) con quello in convenzione (€/lt. 0,01)
 ERREBIAN esperienza all'incasso	Ordine così composto: 1 cf. da 5 risme di carta per fotocopie A4 grammi 75, 1 cf. da 6 raccoglitori per archivio dorso 8 protocollo colore blu, 1 colla stick da grammi 40, 1 correttore a nastro mm 4,2x10 m, 1 cucitrice a pinza per punti 6/4 e 6/6, 10 cf. da 1000 punti 6/4, 1 cf. da 50 penne a sfera colore blu, 1 cf. da 10 evidenziatori colore giallo, 1 cf. da 12 blocchetti da 100 foglietti riposizionabili colore giallo, 1 cf. da 50 buste a foratura universale formato 22x30 finitura liscia, 1 cf. da 50 buste a foratura universale formato 22x30 finitura a buccia di arancia, 1 mouse ottico colore bianco, 1 calcolatrice da tavolo a 12 cifre, 1 cf. da 4 pile mini stilo AAA, 1 cf. da 4 pile stilo AA, 1 cf. da 6 nastri da imballo low noise colore avana mm 50x66 m, 1 ciabatta universale 4 prese con interruttore e limitatore, 1 cf. da 24 bottiglie acqua levissima liscia da ml 500, 1 cf. da 10 rotoli carta igienica in pura cellulosa 2 veli 190 strappi 20, 90 metri, 1 cf. da 12 rotoli carta asciugamani in pura cellulosa 2 veli 163 strappi, 57 metri
 europ assistance you live we care	Garanzia di assistenza e rimborso spese mediche nominativa Business Pass Identity per missioni effettuate da titolari-amministratori-dipendenti della azienda assicurata, durata massima della missione 90 giorni, nessun obbligo di comunicazione, validità mondo intero, quotazione per una copertura di 10 teste identificate, garanzia massimale rimborso spese mediche euro 250.000 + assistenza + bagaglio per euro 3.000

Costo €		Risparmio		Scegli le offerte di tuo interesse
Normale	In convenzione	€	%	
260	234	266	10	
9.750	6.450	3.300	45	
1.188	1.089	99	8,3	
62	0	62	100	
7.200	6.120	1.080	27	
2.420	1.872	548	15	
52	0	52	100	
2.233	2.087	146	7	
5.000	4.000	1.000	20	
11.311	9.836	1.475	13	
133	67	66	50	
13.200	9.680	3.520	15,5	
144	133	11	5	
2.000	1.250	750	0,375	
65.500	61.942	3.558	5,4	
193	104	89	46,2	
4.600	3.650	950	20	

Azienda	Prodotto / Servizio
	Noleggio mensile gruppo B (es. Fiat Panda) a tariffa speciale dedicata (oneri e iva esclusi) con speciali franchigie danni e furto, guida aggiuntiva gratuita e chilometraggio illimitato
	(*) Trattasi di margine positivo a favore degli Associati derivante dalla vendita dei TEE. Vendita di 1.000 TEE nel periodo Giugno 2016 - Ottobre 2016 - Tramite Borsa GME: vendita al Prezzo Medio di Periodo di 140,51 €/TEE; - Tramite Accordo bilaterale: vendita al Prezzo Medio di Borsa di 173,19 €/TEE (aggiornato alla sessione del 07/02/2017)
	Defibrillatore Physio-Control Lifepak CR Plus completo di Armadietto, Kit rianimazione, cartello di segnalazione, pacchetto assistenza per 5 anni e corso BLS per 12 persone
	Investigazioni Aziendali: tariffa oraria per indagini su Concorrenza sleale (es. furto di marchi e brevetti, violazione patto di non concorrenza); verifica Assenteismo dipendenti (es. malattia, infortunio, legge 104)
	Ordinativo comprendente: 1 cucitrice a pinza Maestri; 1 cutter Lyreco; 12 Post-it 3M 76x76; blocco Pigna A/4 (conf.10); 5 risme carta A/4 (1 conf.); penna sfera Tratto (conf.50); evidenziatore Tratto Video (conf.12); 1 correttore nastro Tombow; marcatore permanente Pentel N50 (conf.12); 1 lavagna cancellabile BI-Office 90x60; registratore con custodia Lyreco D8 (conf.9); buste a perforazione universale Esselte (conf.50); buste per corrispondenza 11x23 s/f (conf.500); 1.600 etichette multiuso Lyreco 105x37; bottiglie acqua levissima 0,5 lt (conf.24); asciugamani piegati a V Lucart 190 fogli (conf.20); carta igienica Lotus 30 rotoli (1 conf.); 1 sapone liquido Amuchina 5lt.; 25 CD Verbatim (1 conf.); 1 memoria USB Emtec 8 gb; 4 cartucce getto di inchiostro Epson; 1 toner Laser B/N Samsung; 1 mouse Kensington
	Price list dedicata su Formula Certa; servizio di recapito postale brevettato e certificato con tecnologia satellitare che garantisce la tracciabilità della corrispondenza e ne certifica l'avvenuta consegna. Prezzo IVA esclusa per scagione di peso fino a 20 gr
	Selezione, somministrazione, formazione (4 ore sicurezza generale in e-learning e, per rischio basso, 4 ore di formazione sicurezza specialistica in e-learning, gestione amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi, 2° livello del metalmeccanico piccola industria, costo lavoratore comprensivo di mark up Orienta
	Copertura Vita valori per 2 dirigenti: uno di 40 anni e uno di 50. Capitale assicurato = 220.000 M+ IP
	Azienda con 20 auto e un consumo annuo di 50.000 lt di gasolio che acquista in modalità "servito" per il 30% e in modalità self per il 70%. Sconto in fattura di 0.02 €/lt. più un bonus di fine anno pari a 0.005 €/lt; nessuna fee carta o portale web
	Camera dus Classic a Roma presso Starhotels Michelangelo
	Servizi di Tim Digital Store (Data Space Easy, Multiphone Conference, Business Mail, Virtual Fax, Contatti Power, Vetrina Power, TIM WiFi Power, TIM ID): 12 canoni mensili più una tantum attivazione contratto
	TotalErg Cards per chi ha esigenze di viaggiare anche all'estero; il miglior Prezzo assicura un vantaggio alle flotte. Azienda con 60.000 litri di consumo annuo di gasolio , che acquista in modalità "servito" per il 30% e il rimanente in promozione sulle isole Self-Service o Area Più di TotalErg, più bonus annuo sui consumi
	Volume di acquisto di 5.000 euro/anno biglietti al 50% tra 1^cl./Business e 2^cl. Standard (sconto rispettivamente del 10% e del 5%) più benefit Cartafreccia Oro gratuita (valore € 3.000)
	Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - payroll
	UnipolSai- Prodotto Responsabilità Civile dell'Impresa - attività di carpenteria a Varese: Massimale retribuzioni € 500.000 Garanzia RCT/RCO/RCI € 1.000.000 con franchigia € 500 - Garanzia R.C. Prodotti Fatturato € 2.200.000 Massimale € 1.000.000 Estensione USA, Canada, Messico Fatturato € 10.000 Massimale € 1.000.000 - Tutela Giudiziaria Fatturato € 2.210.000 Massimale € 20.000
	Copertura sanitaria: ricovero, alta specializzazione, visite ed accertamenti, trattamenti fisioterapici da infortunio, protesi/ausili acustici ed ortopedici, prevenzione odontoiatrica, odontoiatria/ortodonzia, interventi chirurgici odontoiatrici, prevenzione, prestazioni a tariffe agevolate, stati di non autosufficienza, servizi di consulenza
	Piattaforma My Welfarer destinata a dipendenti dell'impresa. Esempio: volume d'acquisto per €. 25.000,00 di volume complessivo caricato (commissione standard nazionale 8,5%; commissione Retindustria 6%)

Costo €		Risparmio		Scegli le offerte di tuo interesse
Normale	In convenzione	€	%	
578	459	119	21	
140.510	173.190 (*)	32.680	23,3	
2.074	1.828	246	11,9	
100	80	20	20	
620	272	348	56	
0,64	0,61	0,03	5	
36.400	33.827	2.573	30 (sul mark up Orienta)	
952	837	115	12	
74.610	71.597	3.013	4	
150	135	15	10	
1.770	1.499	271	15,3	
88.440	78.120	10.320	11,7	
8.000	4.625	3.375	42,2	
37.909	35.194	2.715	30 (sul mark up Umana)	
9.016	7.032	1.984	22	
550	470	80	15	
3.475	2.850	625	18	

13,4
MEDIA
CALCOLA IL TUO RISPARMIO



L'AZIENDA

Il Gruppo AccorHotels è leader mondiale nei settori travel & lifestyle e un pioniere dell'innovazione digitale. Offre esperienze di soggiorno uniche in oltre 4.000 tra hotel, resort e residence, così come in più di 2.500 residenze private di prestigio in tutto il mondo. In Italia è rappresentato con i marchi Sofitel, Pullman, MGallery by Sofitel, Novotel, Mercure, Adagio, ibis e ibis Styles, catene che vanno dal lusso all'economico, per un totale di 80 alberghi. Al mare, in città o nel cuore di un centro storico, gli alberghi AccorHotels offrono al viaggiatore un soggiorno personalizzato ed esclusivo, rendendolo protagonista di un'esperienza unica.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ogni marchio presenta servizi e offerte differenti, per la soddisfazione delle esigenze di qualsiasi ospite:

Sofitel: simbolo di un'ospitalità lussuosa e raffinata, privilegio di sistemazioni uniche nel loro genere in tutto il mondo. In Italia il brand è presente a Roma

Pullman: hotel di alta categoria progettati per chi viaggia per affari e l'organizzazione di riunioni e di eventi. In Italia il brand è presente con un resort a Villasimius (Cagliari)

MGallery by Sofitel: una collezione di hotel di alta categoria notevoli per la loro personalità. In Italia il brand è presente ad Arzachena, Firenze, Milano, Livorno, Polignano a Mare, Napoli, Palermo, Venezia, Tropea, Murano (Ve) e Roma

Novotel: 471 hotel e resort in 61 paesi proprio nel centro delle principali città di tutto il mondo, centri d'affari e destinazioni turistiche. In Italia il brand è presente a Bologna, Caserta, Firenze, Genova, Milano, Roma, Salerno, Torino e Venezia Mestre

Mercure: da oltre 35 anni, Mercure rappresenta il savoir-faire alberghiero per un soggiorno personalizzato. In Italia il brand è presente a Bari, Bergamo, Bologna, Catania, Firenze, Genova, Grosseto, Milano, Napoli, Olbia, Palermo, Parma, Reggio Emilia, Rimini, Roma, Rovereto, Siracusa, Taranto, Torino e Venezia

Adagio: appartamenti indicati per soggiorni medio/lunghi e dotati di ogni tipo di comfort. È presente a Roma

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Fino al 10% di sconto sulla miglior tariffa del giorno, senza restrizioni, in 2.785 hotel di Accor in tutto il mondo, presenti in più di 90 Paesi!

Prenotazione via web nell'area business del sito www.accorhotels.com e via Call Center Accor 199 12 99 99

Nessuna penalità di cancellazione prima delle 18:00 (ora locale) del giorno di arrivo (oltre tale ora, il costo della prima notte verrà addebitato)

Pagamento diretto alla partenza con carta di credito a garanzia.

Una serie di innumerevoli vantaggi sempre disponibili sul sito www.accorhotels.com

CONTATTI

Vladimiro Matteucci

National Sales Executive - Direzione Commerciale AccorHotels

 06 59293637

 345 0638445

 Vladimiro.MATTEUCCI@accor.com



L'AZIENDA

Da trent'anni la passione per l'ospitalità caratterizza il Gruppo Starhotels, catena alberghiera italiana con **29 alberghi** situati nelle più esclusive ed attraenti destinazioni: tra questi spiccano 11 Hotel Collezione (tra i quali sei 5 stelle) situati nel cuore delle più belle città del mondo, apprezzati per il loro fascino e pregio particolari. Ciascun albergo riflette lo spirito delle città, l'amore per l'arte e la cultura, l'attenzione al servizio e la cura del dettaglio. Ogni albergo è distinto da particolari elementi di pregio quali la location, il design, l'atmosfera e lo stile tipicamente italiano. Ogni albergo ha una storia da narrare ed è una preziosa esperienza da vivere.

Starhotels, l'Italia nel cuore.

I SERVIZI - L'OFFERTA

In tutti gli Starhotels in Italia (fatta eccezione per gli Hotel 5 stelle) le aziende associate a Confindustria potranno usufruire di un **10% di sconto** sulla migliore tariffa disponibile al momento della prenotazione, quindi anche sulla migliore tariffa prenotabile sul sito Starhotels.

Termini e condizioni:

La tariffa si intende per camera, per notte, American breakfast buffet incluso ed IVA al 10% (city tax esclusa).

L'offerta è limitata alle sole prenotazioni individuali, per soggiorni collettivi, relativi a meetings o ad eventi di gruppo saranno quotate tariffe preferenziali ad hoc.

Le tariffe preferenziali potrebbero non essere applicabili durante periodi fieristici o di alta occupazione.

Per prenotazioni ed informazioni:

Reservation Center Starhotels: **00800 0022 0011**

E-mail: **reservations@starhotels.it**

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Free wi-fi internet access in tutti gli hotels in Italia
- Per effettuare le prenotazioni il Reservation Center Starhotels al Numero Verde 00800 0022 0011 è a disposizione dal lunedì al venerdì dalle ore 9 alle ore 18
- Conferma di prenotazione via SMS: comodo e soprattutto "easy"

CONTATTI

Angela Amato

Responsabile Rapporti con le Associazioni Territoriali e di Categoria

 06 4817129

 335 8052721

 a.amato@starhotels.it



L'AZIENDA

Alitalia - Società Aerea Italiana è la principale compagnia aerea italiana e vanta una delle flotte più moderne ed efficienti al mondo. Alitalia vola verso 80 destinazioni, di cui 26 in Italia e 54 nel resto del mondo, per un totale di 3.600 voli settimanali e 106 rotte nella stagione invernale 2016/2017.

Nel 2016 Alitalia ha ampliato il proprio network con quattro nuovi collegamenti intercontinentali, due verso il Sud America - Santiago del Cile e Mexico City - uno verso la Cina - Pechino - e uno verso Cuba, con il primo volo diretto Roma-L'Avana.

La qualità del servizio, l'impegno verso l'eccellenza dell'esperienza di viaggio, l'alta professionalità, la formazione e la competenza degli equipaggi, dei tecnici della manutenzione e di tutto il personale rappresentano da sempre il tratto distintivo di Alitalia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Alitalia BusinessConnect

Per tutte le piccole e medie imprese nasce BusinessConnect, l'iniziativa Alitalia che consente di guadagnare miglia per ogni viaggio aziendale. Più si viaggia e più l'azienda accumula miglia utilizzabili per ottenere sconti, biglietti premio, servizi e premi del MilleMiglia Gallery.

Con BusinessConnect il vantaggio è doppio: guadagna miglia l'azienda e guadagna miglia il dipendente iscritto al Programma MilleMiglia.

Alitalia BusinessConnect premia in tanti modi

Le miglia potranno essere utilizzate per:

1. Richiedere uno o più biglietti premio sui voli operati da Alitalia o dai suoi principali partner aerei
2. Ottenere un biglietto aereo per il prossimo viaggio pagandolo con le miglia o con un mix di miglia e denaro grazie al nuovo servizio Cash&Miles
3. Scegliere uno dei tanti premi e servizi del ricco catalogo del MilleMiglia Gallery
4. Richiedere un posto extra comfort, l'upgrade ad una classe di viaggio superiore, l'extra bagaglio, l'accesso alle nostre lounge Casa Alitalia e tanto altro ancora.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla collaborazione tra Alitalia e Confindustria, ogni azienda associata iscrivendosi al Programma Alitalia BusinessConnect avrà i seguenti vantaggi:

- **Opportunità di accedere a tariffe e scontistiche dedicate**
- **Opportunità di acquistare il Carnet Italia a condizioni di favore**

CONTATTI

Serena Torresani

Responsabile rapporti con le Associazioni Territoriali e di Categoria

335 7036196

Serena.torresani@alitalia.com



L'AZIENDA

Cathay Pacific Airways Limited è la principale compagnia aerea di Hong Kong, con voli diretti da Milano e Roma. Grazie agli oltre 190 aeromobili di linea, tra passeggeri e cargo, il Gruppo Cathay Pacific ha una delle flotte più giovani e moderne dei cieli. Dall'hub di Hong Kong, aeroporto internazionale tra i più importanti ed apprezzati in assoluto, opera su oltre 190 tra le più affascinanti e dinamiche città al mondo, comprese 90 destinazioni in Cina Continentale, Asia e Oceania, inclusi i voli Cathay Dragon operati in code-share. Cathay Pacific vanta numerosi premi a riconoscimento della qualità dei propri servizi, fra cui anche il titolo "5-Star Airline" secondo Skytrax.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Cathay Pacific è il partner ideale per i vostri viaggi verso l'Asia. Numerosi sono i vantaggi per gli associati: voli diretti dall'Italia per Hong Kong, massimo comfort a bordo, ampia rete di collegamenti, tariffe flessibili e convenienti.

Da **Milano Malpensa** a Hong Kong il volo giornaliero è operato con il Boeing 777-300ER con quattro classi di servizio: First, Business, Premium Economy ed Economy.

Da **Roma** il volo offre tre classi di servizio: Business, Premium Economy ed Economy. Fino al 31 maggio e per la stagione invernale, il servizio verrà operato dal nuovissimo A350-900. Dal 1° giugno al 28 ottobre 2017 il collegamento verrà garantito con Boeing 777-300ER.

Diversi sono i servizi a disposizione per raggiungere l'aeroporto: trasferimento con Trenitalia, parcheggio a Milano, Roma e Venezia, oppure Limo Service per chi vola in First Class*.

A disposizione un accurato servizio con ampi spazi a bordo in tutte le classi:

- **First Class:** il lusso e lo spazio individuale faranno pensare più ad una suite che ad una poltrona. Il servizio catering à la carte, il pigiama e la trousse offriranno massimo comfort e qualità di riposo.
- **Business Class:** un comfort eccezionale grazie alla poltrona che assicurerà ad ogni viaggiatore un'estrema comodità, trasformandosi con un semplice gesto in un letto di quasi due metri a 180°. Servizio di catering eccellente con una vasta gamma di scelte e vini selezionati.
- **Premium Economy Class:** maggiore spazio e riservatezza, sedile reclinabile di oltre 20 cm, kit da viaggio eco-compatibile, menu dedicato e TV individuale con cuffie anti-rumore. Esclusivi servizi a terra: banchi check-in dedicati.
- **Economy Class:** ampia scelta di intrattenimento trasmessa su una TV personale con schermo touch screen, comodo alloggio per riporre gli oggetti, sedile regolabile e poggiatesta con supporti laterali.

*Dettagli disponibili su www.cathaypacific.it

A Hong Kong, **6 lounge** per rendere l'attesa e anche l'arrivo più gradevole: una vasta gamma di servizi per lavorare o rilassarsi con comodi divani, esclusive poltrone, servizio catering con piatti della cucina Orientale e Occidentale, lussuose cabine doccia, solo per menzionarne alcuni.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Tariffe convenienti e flessibili

La convenzione 2017 consentirà alle aziende aderenti al Sistema Confindustria di usufruire in esclusiva delle seguenti riduzioni, dal 1° gennaio 2017 al 31 dicembre 2017:

- **10%** sulle tariffe Confidenziali in vigore di Business Class (C/J)
- **7%** sulle tariffe Confidenziali in vigore di First e Business Class (D/I)
- **5%** sulle tariffe Confidenziali in vigore di Premium Economy ed Economy Class

Termini e Condizioni disponibili consultando il Tariffario dedicato accessibile nella sezione privata.

Marco Polo Club

Ingresso gratuito su richiesta all'esclusivo **Marco Polo Club** per i passeggeri che viaggiano in First, Business, Premium Economy e Economy Class (a partire dalla sottoclasse "V")

- La convenzione permette l'accesso (su richiesta) direttamente al secondo livello – Silver – senza il pagamento della quota di iscrizione pari a USD 100.00
- Il livello Silver offre una serie di vantaggi tra cui 10kg d'eccedenza bagaglio su tutti i voli del Gruppo Cathay Pacific, accesso alle lounge di Business Class e molto altro ancora. I 10kg di bagaglio aggiuntivo si vanno ad aggiungere ad una franchigia già esistente e maggiore rispetto al passato, così come segue:
 - 50kg per la First Class + 10kg eccedenza Silver = 60kg totali
 - 40kg per la Business + 10kg eccedenza Silver = 50kg totali
 - 35kg per la Premium Economy + 10kg eccedenza Silver = 45kg totali
 - 30kg per l'Economy + 10kg eccedenza Silver = 40kg totali
- La tessera Silver è valida per 12 mesi e viene rinnovata automaticamente solo in caso di accumulo miglia/punti previsto
- Collegamento al programma frequent flyer **Asia Miles**, con oltre 500 partner che offrono una vastissima gamma di premi: biglietti aerei, soggiorni in alberghi di tutto il mondo, trattamenti di bellezza e tanto altro ancora.

CONTATTI

 **dedicato:** 02 67818888  corp_reservations@cathaypacific.com

In alternativa l'Agenzia di Viaggi può contattarci al numero 800 971 721, numero disponibile tutti i giorni dalle 8:00 alle 20:00 sabato e domenica inclusi.

Referente Nazionale: Emanuela Maccapani

 39 02 6781 8880  emanuela_maccapani@cathaypacific.com



L'AZIENDA

EASYJET è il primo network di trasporto aereo in Europa grazie a una presenza di leadership sulle prime 100 rotte e sui 50 principali aeroporti in Europa. easyJet opera con oltre 256 aerei su oltre 870 rotte, tra più di 130 aeroporti in oltre 30 Paesi. Più di 300 milioni di europei vivono a un'ora di distanza da un aeroporto servito da easyJet, più di qualsiasi altra compagnia. easyJet trasporta annualmente oltre 75 milioni di passeggeri, di cui 13 milioni in viaggio per lavoro.

In Italia easyJet è la terza compagnia aerea, ha trasportato oltre 15,4 milioni di passeggeri nel 2016 e serve attualmente oltre 170 destinazioni in Europa, Medio Oriente e Nord Africa. In Italia easyJet ha tre basi operative (Milano Malpensa, Venezia e Napoli), connette 17 aeroporti a 20 paesi e opera 17 rotte domestiche.

L'obiettivo di easyJet è di rendere il volo facile e accessibile per i propri passeggeri. La priorità della compagnia è la sicurezza, che, abbinata a tariffe convenienti e ad un alto livello di servizio (con una puntualità media dei voli di oltre l'87%), la rendono leader nel settore.

La continua espansione del network, l'alta frequenza sulle rotte business, l'ottima assistenza al cliente, i prezzi competitivi e l'introduzione delle nuove tariffe flessibili, rendono easyJet un'ottima scelta per i viaggiatori business e per il loro budget.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

EASYJET offre due servizi distinti e dedicati in esclusiva agli associati:

Sconto del 5% sulle tariffe FLEXI pubbliche.

Le tariffe FLEXI comprendono tutti i servizi aggiuntivi necessari per effettuare un viaggio d'affari senza dover più pensare ad altro:

- Cambi illimitati della data del viaggio, fino a 1 settimana prima e 3 settimane dopo la data del volo originale
- Cambi rotta (nessuna penale, si salda solo eventuale differenza tariffaria)
- 1 Bagaglio a mano incluso delle dimensioni massime 56x45x25
- 1 Bagaglio a mano ulteriore, delle dimensioni di una borsetta o computer portatile
- 1 Bagaglio in stiva incluso (max 20kg)
- Posto assegnato gratuito a bordo compreso nelle file 'upfront'
- Speedy Boarding, per avere il comfort di salire per primi a bordo e velocizzare le procedure di check-in
- Fast Track, per accedere più rapidamente ai controlli di sicurezza negli aeroporti abilitati
- Nessun costo aggiuntivo (salvo il caso di acquisti di servizi addizionali).

Inoltre le abitudini di prenotazione dell'associato non cambiano, le tariffe infatti sono prenotabili dai sistemi di prenotazione (GDS) dell'agenzia viaggi di fiducia dell'azienda e dai migliori Self Booking Tools.

Linea telefonica di assistenza dedicata

Per tutti gli associati che attiveranno la convenzione easyJet verrà fornito l'accesso ad una linea di assistenza dedicata attraverso la propria agenzia di viaggi attiva dal lunedì al venerdì, dalle ore 9:30 alle ore 17:30.

CONTATTI

Per tutte le informazioni sulla convenzione easyJet dedicata agli associati, e per conoscere i livelli tariffari garantiti, l'indirizzo e-mail corporate.italia@easyjet.com è dedicato interamente a voi. In alternativa il referente è:

Luca Bruschi

 393 9686441

 luca.bruschi@easyjet.com



L'AZIENDA

Trenitalia offre alle aziende associate che hanno necessità di acquistare biglietti ferroviari un ventaglio di benefici aggiuntivi nell'ambito dell'offerta Corporate dedicata a Confindustria.

Il programma **Corporate Travel** di Trenitalia, totalmente gratuito, offre supporto alle aziende nelle 3 aree fondamentali legate ai viaggi d'affari:

- accesso all'acquisto
- opportunità di risparmio e flessibilità
- disponibilità di strumenti di monitoraggio e di reporting delle spese effettuate

Il Programma Corporate Travel consente l'acquisto dei biglietti ferroviari per i viaggi di lavoro di dipendenti e manager direttamente online o attraverso la propria agenzia viaggi di fiducia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- **Opportunità** di effettuare le attività di acquisto, cambi prenotazione e rimborsi dei biglietti di viaggio
- **Opportunità** di accedere a tariffe e scontistiche dedicate e/o ai programmi incentive di Trenitalia esclusivi per le aziende del Corporate
- **Account** e/o Numero Verde dedicato
- **Pagamento** differito attraverso direct debit, carta lodge, oppure contestuale attraverso carta di credito individuale o aziendale
- **Opportunità** di partecipare ai programmi Cartafreccia di Trenitalia a condizioni vantaggiose

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **1 CartaFreccia Oro** per ogni azienda che sottoscrive l'accordo Corporate Travel 2017 (nominativo a discrezione dell'azienda)
- **1 CartaFreccia Oro** aggiuntiva per ogni azienda con fatturati superiori a 25.000 euro
- **Bonus di 150 punti** di ingresso all'atto dell'iscrizione al Programma CartaFreccia

CONTATTI

Anna Faraoni

 a.faraoni@trenitalia.it

Luca Poli

 l.poli@trenitalia.it



L'AZIENDA

American Express, leader nell'ambito delle soluzioni di pagamento, può supportare la sua azienda nelle attività di gestione dei flussi di cassa e ottimizzazione del capitale circolante.

Le soluzioni di pagamento American Express consentono di posticipare i pagamenti verso fornitori beneficiando di giorni di valuta aggiuntivi rispetto alle condizioni accordate dagli stessi, con un conseguente vantaggio sulle relative metriche finanziarie (DPO, days payment outstanding).

Con le soluzioni di gestione delle spese aziendali American Express, potrà tenere sotto controllo i costi, utilizzando strumenti dedicati.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Le Carte Aziendali American Express permettono di:

- Accedere ai vantaggi e ai servizi dedicati previsti per i titolari delle Carte Aziendali
- Diventare partner di American Express per identificare e cogliere ulteriori possibilità di risparmio
- Informatizzare la rendicontazione delle spese
- Utilizzare la Carta Aziendale invece di anticipi di contante
- Gestire online il conto aziendale.

Inoltre le Carte Aziendali American Express garantiscono la massima sicurezza e tranquillità grazie a:

- Assicurazioni per inconvenienti di viaggio, perdita o furto bagagli*
- Predisposizione gratuita della carta sostitutiva, in caso di furto, smarrimento o danneggiamento
- Possibilità di attivazione del Servizio Express Cash, per prelievo di contanti in caso di emergenza
- Protezione in caso di uso illecito della carta da parte di terzi**
- Servizio clienti 24 ore su 24, 365 giorni l'anno
- Servizi online per controllare le spese in qualsiasi momento.

Programma Membership Rewards

I titolari di Carta American Express possono iscriversi al Club Membership Rewards e accedere così al programma fedeltà di American Express grazie al quale si accumula un punto per ogni euro speso con Carta. I punti del programma Membership Rewards potranno essere utilizzati per, ad esempio:

- Prenotare buoni d'acquisto da utilizzare per voli, noleggi e soggiorni su: www.americanexpress.it/viaggi
- Scegliere premi hi-tech disponibili sulla guida www.americanexpress.it/premi

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Gli associati possono scegliere una soluzione a condizioni esclusive, con vantaggi immediati nella gestione dei pagamenti.

- Quota annuale gratuita per tutta la durata del contratto se viene domiciliata sulla carta almeno un'utenza (es. telefonia) per la Carta Aziendale Verde
- Quota annuale gratuita per i primi 12 mesi di validità dall'emissione per la Carta Aziendale Oro e riduzione del 50% sull'importo dovuto per gli anni successivi

CONTATTI

Luca Lasagna

 02 89523455

 luca.lasagna@aexp.com

Messaggio Pubblicitario con finalità promozionale. Per maggiori informazioni sulle condizioni contrattuali consulta i Fogli Informativi disponibili su www.americanexpress.it/terminiecondizioni L'approvazione della Carta richiesta rimane a discrezione di American Express.

**Copertura assicurativa soggetta a Termini e Condizioni. Tutti i dettagli della copertura assicurativa sono indicati negli estratti delle condizioni di Polizza che possono essere visualizzati sul sito www.americanexpress.it/terminiecondizioni; si prega di prenderne visione per conoscere limiti ed esclusioni della copertura stessa.*

*** www.americanexpress.it - Sezione Carta Smarrita o Rubata*

Quota annuale di iscrizione al Club Membership Rewards € 25, per i titolari di carta Oro Business l'iscrizione è automatica e inclusa

Quota annuale di Carta Business American Express € 62, di Carta Corporate American Express € 60. Quota annuale di Carta Oro Business American Express € 160, di Carta Corporate Oro American Express € 140.



L'AZIENDA

CartaSi S.p.A., è la Società **leader in Italia dei pagamenti elettronici**.

Offre i propri prodotti e servizi a Banche ed Aziende per conto dei quali è in grado di garantire l'emissione (c.d. issuing) delle carte di pagamento, così come il servizio di accettazione dei pagamenti (c.d. acquiring) ed il servizio di gestione dei POS e degli ATM.

CartaSi integra la propria offerta con soluzioni **tecnologicamente all'avanguardia** come il mobile wallet, i pagamenti tramite smartphone con tecnologia NFC, il POS virtuale, il Mobile POS e la tecnologia contactless sia per le carte che per i POS.

La Società gestisce complessivamente **27 milioni di carte di credito, prepagate e di debito** e garantisce il servizio di accettazione a circa 600 mila esercenti.

CartaSi adotta un modello di business flessibile in base alle esigenze dei propri clienti, offrendo sia soluzioni "chiavi in mano", che soluzioni di **service provider su specifiche componenti di business**.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'Accordo con **CartaSi** consente alle aziende associate di richiedere la carta di credito **CartaSi Business Plus Confindustria**.

La carta è collegata ai **circuiti internazionali Visa o MasterCard**, che ne garantiscono l'accettazione in tutto il mondo.

Esiste nella versione **aziendale** (addebito sul c/c dell'azienda) ed offre vantaggi specifici e la possibilità di ridurre anticipi di cassa e rimborsi.

È possibile concordare con la banca emittente il plafond di spesa della Carta e richiedere un fido mensile complessivo per tutte le Carte, differenziato per ogni titolare.

Ogni mese viene fornito il quadro dell'utilizzo di ogni Carta dell'azienda. **Ogni sei mesi è disponibile online un riepilogo statistico**, l'ideale per definire accordi e convenzioni con gli enti o gli esercizi utilizzati più spesso.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- CartaSi Business Plus Confindustria è **gratuita** per il **Presidente**, l'**Amministratore Delegato** e l'**Amministratore Unico** delle aziende associate. Per i **Dirigenti** e gli altri **livelli aziendali** ha un costo annuo di **15,49 euro**
L'addebito delle spese avviene il giorno 15 del mese successivo agli acquisti. La rendicontazione integrata - cartacea, via web e via SMS - dà la massima flessibilità nella consultazione delle uscite
- La Carta include **coperture assicurative** per i viaggi e il business
- I Partner della Carta offrono **sconti e vantaggi** per prodotti e o servizi legati al business
- Grazie a servizi di sicurezza gratuiti, i titolari di CartaSi Business Plus Confindustria hanno il massimo della tranquillità nell'utilizzo del prodotto, anche per gli acquisti su internet
- In caso di emergenza è possibile richiedere la sostituzione gratuita della Carta con consegna urgente in tutto il mondo o un anticipo di contante.

CONTATTI

Elio Di Ponziano

Responsabile Rapporti con le Associazioni Territoriali e di Categoria

 02 34884252

 348 2790160

 elio.diponziano@cartasi.it



L'AZIENDA

Day crea prodotti e servizi per rendere più leggera la vita delle persone e delle aziende: strumenti semplici e innovativi che offrono vantaggi concreti e fanno sentire tutti più soddisfatti al lavoro, nel tempo libero, in movimento.

Le persone corrono sempre di più per conciliare il lavoro, la famiglia, le esigenze di ognuno... ma Day rimane al passo con i tempi, con **una soluzione per tutti** e per tutti i momenti: dalla pausa pranzo di ogni giorno al contributo per l'asilo nido. E anche quando al tradizionale buono cartaceo si affianca un sistema di supporti digitali, le soluzioni Day rimangono le più semplici, le più apprezzate dai collaboratori, le più efficaci per le aziende.

I SERVIZI - L'OFFERTA

• DAY BUONO PASTO

La motivazione quotidiana in oltre 110.000 locali

Esenti da oneri fiscali e previdenziali: in quanto "servizio sostitutivo di mensa" fino a 5,29 € al giorno per persona (art. 51, comma 2 lett. c TUIR)

IVA detraibile al 100% per tutti: IVA al 4% per le aziende, IVA al 10% per liberi professionisti (art. 19 bis 1 lett. e del DPR 633/72)

Deducibili al 100% (Circolare Ministeriale 6/E del 3/3/2009)

In sintesi: con i buoni pasto Day ogni giorno le aziende offrono qualcosa in più ma risparmiano costi aggiuntivi, mentre chi lavora mette il suo benessere al riparo da tagli e ritenute: potere d'acquisto e motivazione sono un vantaggio netto.

• DAY TRONIC

Dalla card alla App il buono pasto si evolve

Day Tronic Flex è la versione tutta digitale del "servizio sostitutivo di mensa". Con il buono pasto tradizionale condivide la grande libertà di scelta e di utilizzo.

Tutti i buoni messi a disposizione ogni mese a ciascun dipendente vengono **precaricati su una smart card** con microchip, oppure resi accessibili attraverso una **App per smartphone**.

Non costituiscono reddito da lavoro dipendente: i buoni Day Tronic Flex sono esenti da oneri fiscali e previdenziali fino a 7 € al giorno per persona (art. 51, comma 2 lett. c TUIR)

IVA detraibile al 100% per tutti: IVA al 4% per le aziende, IVA al 10% per liberi professionisti, titolari d'azienda e soci, imprese individuali (art. 19 bis 1 lett. e DPR 633/72)

Deducibili al 100% (Circolare Ministeriale 6/E del 3/3/2009)

• CADHOC

L'ultima tendenza dell'incentivo on e off line

Cadhoc è qualcosa di più, in ogni occasione: dal raggiungimento di un obiettivo aziendale alla classica festività. E chi riceve i buoni può spenderli come vuole, anche online: perché i desideri sono tutti diversi, ma anche la rete di partner Cadhoc è senza eguali. Ci sono molti buoni regalo: ma nessuno è sorprendente come Cadhoc!

Dedicibile al 100% per le aziende fino ad un importo di 258,23 €. Spendibile in una vasta rete di catene nazionali dai marchi più noti ma anche online convertendolo in buoni Amazon, Decathlon, Zalando etc.

• DAY WELFARE

Tra vita personale e lavoro, senza acrobazie

Le normative recenti sono chiare: oggi è sempre più conveniente offrire al personale servizi di welfare aziendale. Allo stesso tempo, chi lavora apprezza tutto ciò che aiuta a gestire una vita quotidiana sempre più complessa. Il punto di equilibrio tra queste esigenze è Day Welfare, un mondo di soluzioni con cui comporre il piano di flexible benefit più vantaggioso e più gratificante per tutti. Ogni soluzione ha il suo vantaggio. Servizi per ogni stile di vita: Famiglia e Istruzione, Spesa, Benessere e Cultura, Assistenza sanitaria e Previdenza complementare.

Defiscalizzazione del premio di risultato: i servizi erogati come premio produttività sono esenti da IRPEF fino a 2.000 € (Legge 208/2015, Legge di stabilità 2016 e successivo Decreto Interministeriale 25/3/2016)

Esenzione da oneri fiscali e contributivi: le soluzioni Day Welfare non concorrono a formare reddito da lavoro dipendente (art. 51, comma 2 e 3 TUIR)

Deducibilità: i piani di welfare sono deducibili in varia misura ai fini IRES e IRAP (art. 100, comma 2 TUIR)

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Sconto base per buono pasto Day Più del 12%
- Sconto base per Day Tronic del 10%
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi locali
- Programma fidelity DayClub
- Account commerciale dedicato

CONTATTI

Referente: **Francesco Caiazzo**

☎ 320 3325506

✉ fcaiazzo@day.it



L'AZIENDA

EUDAIMON, i professionisti del Welfare Aziendale

Da 15 anni Eudaimon è l'unica società in Italia con una **proposta completa per il welfare aziendale, interaziendale e territoriale** dedicata sia alle grandi imprese e alle PMI, sia alle Associazioni di Territorio e alle Rappresentanze Regionali di Confindustria.

Tra le principali referenze aziendali: Adecco, ADR, Alitalia, Allianz, Autostrade per l'Italia, Benetton, Coop Alleanza 3.0, Coop Lombardia, Edison, Esso Italiana, Ferrero, Furla, H&M, Ikea, Michelin, NovaCoop, Saipem, Snam, Tenaris Dalmine, Volkswagen Group Italia, Wind Tre e Zara.

Tra le principali referenze del Sistema di Welfare Territoriale: Confindustria Liguria, Unione degli Industriali della Provincia di Varese, Confindustria Toscana Nord.

I SERVIZI - L'OFFERTA

PER LE IMPRESE ASSOCIATE

1. Consulenza e progettazione dei Piani di Welfare Aziendale

Consulenza a 360° su Welfare Aziendale, Interaziendale e Territoriale, Flexible Benefits, People Care, Smart Working, Conciliazione Vita-Lavoro, disciplina giuslavoristica e fiscale. Progettazione del Piano di Welfare Aziendale con analisi del Sistema di Total Reward, Survey socio-demografica della popolazione aziendale, Comunicazione interna ed esterna del piano, confronto con i benchmark di settore.

2. Piattaforma per la gestione dei Flexible Benefits

Piattaforma multicanale Life@Work, basata su tecnologia Salesforce, per la **gestione integrale dei Piani di Welfare Aziendale**: conversione dei premi di produttività, Flexible Benefits, programmi di People Care. La Piattaforma copre tutte le aree previste dalla normativa vigente: Famiglia, Salute, Istruzione, Risparmio, Time Saving, Sport, Cultura, Viaggi e Tempo Libero, Cassa Sanitaria, Previdenza complementare. (Artt. 51 e 100 del TUIR).

3. Voucher Welfare

Titoli di legittimazione per l'accesso a beni, prestazioni, opere e servizi previsti per la conversione dei premi di produttività e l'accesso ai servizi di Welfare Aziendale (Art. 51, c. 3-bis del TUIR e Art. 6, c. 1 DM 25/03/2016).

4. Buoni Acquisto

Buoni spesa digitali spendibili presso i principali marchi della GDO food e non food, carburanti, catene retail e siti di e-commerce. Totalmente detassati fino a € 258,23/anno. (Art. 51, c.3 del TUIR)

5. Misurazione del Piano di Welfare Aziendale

Attraverso il sistema Life@Work Index, metodologia esclusiva sviluppata da Eudaimon, è possibile misurare le performance e i ritorni collegati al programma di welfare, monitorandole nel tempo e confrontandosi con un benchmark di aziende virtuose.

PER LE ORGANIZZAZIONI DEL SISTEMA ASSOCIATIVO

Crescere: la soluzione per il Welfare Territoriale

"Crescere" è il modello di intervento economico e sociale **particolarmente indicato per le Associazioni di Territorio e le Rappresentanze Regionali** di Confindustria perché consente di implementare un **Piano di Welfare Territoriale** e metterlo a disposizione delle MPMI sul territorio di riferimento.

Permette la costruzione di un punto di incontro tra domanda e offerta di welfare sui territori, basandosi sul concetto di **aggregazione di imprese** grazie ad un soggetto facilitatore (es. Confindustria locale) ed è stato già varato con successo nei distretti di **Prato, Varese, Genova, La Spezia, Imperia e Savona**.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

PER LE IMPRESE ASSOCIATE

1. Consulenza e progettazione dei Piani di Welfare Aziendale

Sconto 30% in caso di attivazione della Piattaforma Life@Work e/o in caso di acquisto dei Voucher Welfare.

2. Piattaforma per la gestione dei Flexible Benefits

- Costo di attivazione: gratuito.
- Canone annuo per singolo dipendente: € 100 € 60
- Percentuale di commissione sul transato:

Transato	% di commissione
fino a € 50.000	8%
da € 50.000 a € 100.000	6%
da €. 100.000 a € 200.000	5%
sopra a € 300.000	4%

- Portale convenzioni (sconti dal 20% al 70% su migliaia di offerte a carattere nazionale e locale): **gratuito**

3. Voucher Welfare

- Percentuale di commissione sul valore nominale dei voucher acquistati: **10% 7%**
- Canone di attivazione una tantum per singolo dipendente: € 80 € 50

4. Buoni Acquisto

- Percentuale di commissione sul valore nominale dei buoni acquistati: **8% 5%**

5. Misurazione del Piano di Welfare Aziendale

- **Sconto 20%** sul tariffario Life@Work Index

PER LE ORGANIZZAZIONI DEL SISTEMA ASSOCIATIVO

- Organizzazione dell'evento territoriale per l'avvio di "Crescere": gratuito.
- Iscrizione al Network IEP - Imprese E Persone: € 2.000 € 1.000.

CONTATTI

Sara Perozzi

Marketing&Communication

☎ 348 0854591

✉ sara.perozzi@eudaimon.it



L'AZIENDA

Siamo la prima azienda a capitale interamente italiano specializzata nei servizi di **Welfare Aziendale e Pubblico**.

Le nostre soluzioni sono pensate per l'azienda e scelte dai dipendenti. Welfare Company è un'azienda di esperienza consolidata, dinamica e forte, che vanta l'appartenenza a **QUI! Group**.

I SERVIZI - L'OFFERTA

MyVOUCHER

È il titolo di servizio ideato per le aziende che nei programmi di incentivo e di Welfare Aziendale intendono garantire la più ampia libertà di scelta e il massimo comfort ai propri dipendenti. Può essere utilizzato anche come **omaggio o premio per clienti, fornitori, rete di vendita**: in tal caso è **interamente deducibile** (nei limiti previsti dall'art. 108, c.2, del TUIR).

Ad oggi contiamo su una rete di spendibilità attiva di circa **8.500 punti vendita affiliati** distribuiti su tutto il territorio nazionale e su richiesta è possibile **ampliare e diversificare la Rete** stipulando convenzioni ad hoc.

MyVOUCHER è disponibile anche in versione digitale: **MyDIGITAL VOUCHER** è un **codice a valore, dal taglio personalizzabile**, emesso da Welfare Company con il quale il dipendente può acquistare prodotti e/o servizi **usufruendo contestualmente di sconti e offerte**.

Basterà accedere al portale **www.quicoupon.com**, scegliere tra una vasta gamma di servizi e prodotti e procedere all'acquisto utilizzando i voucher come modalità di pagamento.

MyWELFARE

È la **piattaforma online**, personalizzabile e user-friendly, che consente alle imprese e ai loro dipendenti di accedere ad un modello innovativo di servizi integrati per la gestione dei **flexible benefits** e **fringe benefits**.

Con MyWELFARE **le aziende sono completamente sollevate da ogni attività di carattere operativo/amministrativo** e la gestione della rendicontazione dei diversi servizi oggetto del Piano di Welfare è interamente seguita in back-office dalla nostra organizzazione.

L'azienda risparmia rispetto ai premi in denaro con notevoli benefici per il **flusso di cassa**, il Dipendente ha la libertà di scegliere il proprio pacchetto di benefit e ottiene un **maggiore potere d'acquisto**.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

MyVOUCHER

- Coupon QUI!CULTURA sempre incluso e accesso a Buoni Sconto online
- Packaging con folder tascabile e possibilità di inserire messaggi finalizzati
- Consegna in 5 giorni lavorativi dall'ordine
- Commissioni con sconti riservati agli associati fino a 1,6% a seconda dei volumi

MyWELFARE

- Analisi preliminare di sintesi per la definizione del Piano di Welfare Aziendale (PWA)
- Analisi socio-demografica per la definizione dei bisogni e delle possibili risposte
- Set up dei servizi di Welfare Aziendale e customizzazione del portale (anche intranet)
- Pianificazione e gestione delle attività di governo del PWA, coordinamento operativo con le funzioni aziendali, controllo e monitoraggio della fruizione dei servizi
- Attivazione area shopping e convenzioni
- Per volumi fino a 100.000 euro sconto dell'1,5% rispetto alla commissione standard; oltre i 100.000 euro sconto del 2%

CONTATTI

 01 0576751

 info@welfarecompany.it



L'AZIENDA

Business Voice ha sede a Buttrio, in provincia di Udine, e branch in Gran Bretagna, USA, Argentina, Austria, Croazia, Romania, Russia e Slovenia e si occupa da oltre 30 anni di **traduzioni, localizzazione ed interpretariati** servendo le più qualificate e prestigiose aziende locali e nazionali.

La nostra azienda si avvale dei più avanzati strumenti tecnologici e informatici ed offre tutte le combinazioni linguistiche del mondo, coadiuvata da un team di oltre 5000 traduttori.

Business Voice è una delle poche realtà mondiali a poter vantare la prestigiosa certificazione UNI EN ISO 17100:2015 norma valida a livello internazionale che permette di confrontare la qualità dei Servizi di Traduzione anche con i paesi extraeuropei. Italia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Al servizio delle aziende nel mercato globale

La flessibilità nella gestione dei progetti, l'informatizzazione del nostro processo produttivo e l'attenzione ad ogni particolare ci hanno permesso, negli anni, di operare efficacemente a fianco delle maggiori aziende nazionali e internazionali, dalle piccole e medie imprese alle maggiori multinazionali, creando una rete di servizi estremamente specializzati per qualunque settore di attività.

Attraverso un approccio multidisciplinare che coinvolge traduttori esperti nei settori di propria competenza, Business Voice riveste da anni un ruolo attivo affiancando le imprese nell'approccio al mercato globale contemporaneo.

La qualità delle traduzioni targata Business Voice

Le procedure di sviluppo del progetto di traduzione seguite dalla nostra azienda includono una parte iniziale, analitica, del lavoro, attraverso moderni CAT Tools volti a ottimizzare il lavoro del traduttore e permettere l'elaborazione della cosiddetta memoria di traduzione (TM, ossia Translation Memory). Essa consente di memorizzare tutte le traduzioni già effettuate e creare una banca dati molto specifica (ad esempio, per settore, per cliente, per tipologia di documento) e personalizzata.

Possedere una memoria di traduzione consente inoltre l'elaborazione di quotazioni ad hoc attraverso l'analisi esatta dell'entità del lavoro da eseguire e delle parti ripetute.

L'impostazione di un lavoro così strutturato e basato su una collaborazione continuativa fra le parti porta ad un risultato qualitativamente migliore a partire dall'omogeneità della terminologia utilizzata.

Fondamentale, nello sviluppo di un progetto di traduzione, resta comunque il ruolo del traduttore. I collaboratori di cui si avvale Business Voice, oltre ad essere tutti madrelingua ed aver conseguito il titolo accademico di traduttori presso illustri atenei in Italia ed all'estero, sono degli specialisti che lavorano esclusivamente verso la loro lingua madre e possono vantare approfondite conoscenze linguistiche e tecniche in riferimento ai diversi settori sui quali si concentra il servizio (tecnico, commerciale, scientifico, giuridico, turistico, marketing etc.).

Business Voice garantisce un **servizio puntuale e competitivo fornendo un prodotto finito sia dal punto di vista linguistico che grafico.**

Offriamo un servizio altamente professionale di **verifica dell'impaginazione del testo**: questa attività è volta a verificare l'assenza di errori a seguito della fase di inserimento del testo tradotto nel formato di destinazione, sia esso il layout PDF di un catalogo o di una brochure oppure il formato HTML di una pagina web o di un e-commerce.

La nostra azienda è altamente qualificata in traduzioni da e verso tutte le lingue del mondo, in ogni settore richiesto:

- Traduzioni tecniche e scientifiche
- Traduzioni di brevetti
- Traduzioni commerciali, contrattualistiche, manualistiche e gare d'appalto
- Traduzioni legali e giurate, asseverazione e legalizzazione documenti
- Traduzioni di materiale pubblicitario, marketing, siti web e editing
- Documenti legali, finanziari, informatici, fiscali ed economici
- Documenti personali, titoli di studio e d'identità (CV, etc.)
- Traduzioni mediche
- Presentazioni aziendali

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Business Voice offre un servizio di assistenza 24 ore su 24, grazie ad un portale internet costantemente aggiornato attraverso il quale i nostri associati potranno richiedere qualsiasi tipo di informazione riguardo preventivi, progetti di traduzioni e verifica dei lavori in corso.

Grazie alla partnership con Confindustria, Business Voice offre alle aziende aderenti al Sistema **esclusive tariffe personalizzate** e uno **sconto del 15%** rispetto ai prezzi di listino su tutte le combinazioni linguistiche, oltre alla creazione di una **memoria di traduzione dedicata**.

CONTATTI

Dott.ssa Irene Revelant

 0432 755308

 businessvoice@businessvoice.it

 349 2151326



L'AZIENDA

Da 50 anni siamo leader nel proporre prodotti e servizi al mondo del lavoro con competenza e professionalità. Continuamente aperti ai cambiamenti e alle innovazioni siamo promotori dell'ecosostenibilità impegnandoci pubblicamente a minimizzare l'impatto sull'ambiente e ad arricchire la nostra offerta di una gamma di prodotti e servizi "amici della natura". Errebian è certificata ISO 9001 e 14001, è catena di custodia certificata FSC® - C125433 e licenziataria del marchio PEFC™ 18-41-33.

Errebian è un'azienda tutta italiana

Con un'etica professionale forte di correttezza, trasparenza, impegno e passione, aumentiamo la gamma dei prodotti e dei servizi per il mondo del lavoro a vantaggio della soddisfazione, serenità e crescita dei propri clienti.

Errebian è una realtà europea

Fa parte di EOSA, un'alleanza internazionale di grandi partner indipendenti che vanta una presenza strategica in oltre 20 paesi europei.

Errebian ha una precisa missione

"La ricerca incessante della soddisfazione di ogni singolo Cliente".

I SERVIZI - L'OFFERTA

- E-Procurement attraverso il proprio applicativo **CORAL2**
- Consegna al piano nell'arco delle 24h (48h nelle isole e centri minori) con mezzi propri e personalizzati
- Documenti contabili in formato elettronico (fatture, DDT, ...)
- Managed Print Services: Servizio SmartPage di gestione dei dispositivi di stampa. Sul vostro parco macchine, totalmente o in parte, sono applicabili le soluzioni "Consumo Toner" e "Costo Copie" che garantiscono grandi vantaggi
- Customer service con personale altamente qualificato e formato per assicurarvi ogni supporto su prodotti, servizi e fasi pre e post-vendita
- Customer service con personale altamente qualificato e formato per assicurare ogni supporto su prodotti, servizi e fasi pre e post-vendita tramite linea verde dedicata
- Rispetto dell'ambiente: impegno a minimizzare l'impatto che le proprie attività hanno sull'ambiente adottando i principi dello sviluppo sostenibile incoraggiando ogni forma di risparmio energetico
- Azienda certificata secondo la norma UNI EN ISO 9001:2008 e UNI EN ISO 14001:2004
- L'unica azienda del settore ad avere implementato un Sistema di controllo per il mantenimento della catena di custodia (Chain of Custody-COC) ed essere Certificata FSC® - C125433
- Licenziataria del marchio PEFC™ (Programme for Endorsement 18-41-33).

Oltre alla presenza dei migliori marchi internazionali, **[ERREBIAN]²** ha realizzato una linea di **prodotti a proprio marchio di grande qualità** e a **prezzi ancora più convenienti**.

Agli associati che ne faranno richiesta sarà aperta gratuitamente una piattaforma di e-Procurement dedicata.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Ogni associato avrà un listino dedicato e potrà scegliere tra una gamma completa di prodotti per l'ufficio organizzata sul Catalogo generale e su pubblicazioni periodiche con offerte mirate e super scontate:

Catalogo Generale Errebian di 816 pagine sfogliabili di facile consultazione. Oltre 20.000 articoli suddivisi su:

• **Prodotti per l'ufficio** • **Arredo e Progettazione** • **Catering** • **MPS, Stampanti e Consumabili** • **Sicurezza sul lavoro** • **Elettronica, Informatica e Accessori** • **Igiene e Detergenza** • **Progetti promozionali** • **Stampati personalizzati**.

Insieme al catalogo generale l'associato può sfogliare svariate promo e offerte speciali suddivise per settori specialistici e presentate su flyer trimestrali:

Flyer Sicurezza sul lavoro

Offerte di dispositivi di protezione individuale, scarpe antinfortunistiche, tute monouso, protezione delle vie respiratorie, elmetti, cuffie antirumore, abbigliamento alta visibilità e multi norma

Flyer Arredo e Progettazione

Offerte su poltrone direzionali e operative, sgabelli, sedie e tavolini per comunità, tende verticali, veneziane e a rullo

Flyer Promozionale e Stampati personalizzati

Offerte su borse conference, notebook, penne, cartelline, carta intestata, buste con e senza finestra

Flyer Elettronica, Informatica e Accessori

Offerte su gruppo di continuità, stampanti e multifunzioni, tastiere e mouse, CD e DVD, altre promo bundle su Monitor, PC e Programmi

Flyer Catering e Igiene e Detergenza

Catering: offerte per alimenti, tovagliato monouso in TNT e carta a secco, bevande e caffè. Igiene: selezione di detersivi professionali adatte alle più diverse esigenze di pulizia e sanificazione, dal grande albergo di lusso al piccolo ristorante, dall'industria agli ospedali, dalle scuole agli aeroporti

Flyer Managed Print Services

Offerte su dispositivi di stampa A4 e A3, in B/N e colore nella formula in comodato d'uso, noleggio, costo copia e consumo toner delle marche Xerox, Samsung, Panasonic, Brother, Epson e HP.

CONTATTI

Il referente per la convenzione

Federica Triolo

☎ 06 91998611

☎ 800 063 625

☎ **Numero Verde:** 800 062 625

✉ servizioclienti@errebian.it



L'AZIENDA

Italia Defibrillatori offre un servizio di consulenza, vendita, manutenzione e assistenza per defibrillatori semiautomatici esterni.

Siamo distributori per l'Italia dei principali produttori internazionali e offriamo un servizio completo che parte dall'organizzazione del corso BLS/D fino ad effettuare manutenzioni e controlli periodici sul defibrillatore.

Acquistare un defibrillatore è un atto di grande umanità e, nel caso ci si troverà ad utilizzarlo, è vitale che questo funzioni perfettamente. Per questo motivo consigliamo solo prodotti di alta qualità, controlliamo uno ad uno i defibrillatori prima di consegnarli e offriamo un servizio di assistenza post vendita che prevede, tra le altre cose, una verifica tecnica annuale con rilascio di certificazione.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- Consulenza pre-vendita personalizzata sulle normative, sgravi fiscali e scelta del defibrillatore
- Fornitura di defibrillatori semiautomatici esterni (DAE) delle migliori marche
- Organizzazione del corso BLS/D direttamente in Azienda
- Assistenza e verifiche tecniche su defibrillatori di tutte le marche con rilascio di relativa certificazione
- Fornitura di consumabili (*elettrodi e batterie*) per defibrillatori di tutte le marche
- Fornitura di accessori (*armadietti e segnaletica*) per realizzare postazioni salvavita DAE

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Consulenza gratuita telefonica con eventuale visita on-site di un nostro esperto per valutare la corretta cardio-protezione dell'azienda, la scelta del defibrillatore e degli accessori

• **PER CHI NON POSSIEDE ANCORA UN DEFIBRILLATORE:**

Condizioni agevolate sull'acquisto

• **PER CHI POSSIEDE GIÀ UN DEFIBRILLATORE:**

Condizioni agevolate sull'acquisto di elettrodi, batterie e servizio di assistenza DAE

CONTATTI

Andrea Ascari

 059 5968337

 335 464703

 a.ascari@italia-defibrillatori.it

Roberto Antonioli

 337 449187

 r.antonioli@italia-defibrillatori.it



L'AZIENDA

Il Gruppo Lyreco è leader europeo nella **fornitura di prodotti e soluzioni per l'ambiente di lavoro**. Lyreco è il tuo fornitore unico in grado di garantire una risposta a ogni tua esigenza.

■ Oltre 40.000 prodotti disponibili dedicati all'ufficio e all'ambiente di lavoro:

carta e prodotti cartacei, prodotti e accessori elettronici, consumabili originali e compatibili, materiale di cancelleria e archiviazione, arredamento, prodotti per pulizia e catering.

■ Una gamma sempre più completa di prodotti dedicati alla sicurezza:

- protezione individuale: inserti auricolari, occhiali protettivi, abbigliamento e calzature antinfortunistiche
- dispositivi e attrezzature di sicurezza dell'ambiente di lavoro
- attrezzature per la sicurezza stradale

■ Prodotti personalizzati:

da gadget per il tempo libero alle borse da viaggio, passando per gli accessori per ufficio e molti altri articoli. Crea il tuo gadget su www.lyreco.it: in pochi click scegli il prodotto, lo personalizzi, vedi l'anteprima e confermi l'ordine. Ricevi quello che vedi, facile e veloce, prezzo trasparente e tempi di consegna ridotti rispetto ai competitors.

Oltre a prodotti di alta qualità Lyreco offre il massimo livello di servizio: sistema logistico avanzato, un centro di distribuzione nazionale completamente automatizzato di 22.000 mq e una flotta di 120 mezzi personalizzati.

Consegna gratuita in 24 ore alla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse*. Nessun minimo d'ordine.

Ordinare è facile e immediato: un Servizio Clienti interno composto da 40 teleoperatrici altamente qualificate risponde entro 3 secondi.

È possibile effettuare ordini in totale autonomia tramite il nostro webshop, www.lyreco.it, attivo 7 giorni su 7, 24 ore su 24.

Certificata ISO 9001 e ISO 14001, Lyreco considera **Qualità e Sostenibilità** due valori fondamentali per la gestione e lo sviluppo del proprio business.

Lyreco, con noi la tua vita in azienda diventa semplice!

* Consegna gratuita per ordini di importo uguale o superiore a €75,00. Per ordini inferiori a tale importo sarà applicato un addebito in fattura di € 7,50.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- Ampia gamma di prodotti per l'ufficio e l'ambiente di lavoro con un tasso di disponibilità a magazzino superiore al 99%: cancelleria, carta, toner, prodotti per catering, igiene e pulizia
- Prodotti e attrezzature per la sicurezza e dispositivi per la protezione individuale disponibili in 24 ore e prodotti personalizzati da creare su www.lyreco.it, a prezzi trasparenti e competitivi, ideali per supportare la tua campagna pubblicitaria e promuovere i tuoi eventi
- Servizi aggiuntivi: timbri personalizzati consegnati in 48 ore e smaltimento dei toner esausti secondo la normativa vigente
- Selezione di prodotti green per fornire un'alternativa ecologica ai prodotti standard
- Consegna gratuita in 24 ore personalizzata: direttamente sulla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse
- Nessun minimo d'ordine
- Consulenza dedicata: il nostro Servizio Clienti e i nostri consulenti commerciali sono a disposizione per consigliarti la soluzione ideale a ogni specifica esigenza.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'accordo prevede per tutti gli associati sconti straordinari e trattamento riservato a ogni specifico cliente con listino dedicato. Una squadra composta da consulenti commerciali e Servizio Clienti garantisce promozioni esclusive e il più alto livello di servizio del settore.

CONTATTI

Per usufruire dei vantaggi garantiti dalla convenzione puoi contattare il Servizio Clienti riservato:

 **Numero Verde:** 800 812 661

 **dedicata:** it.convenzione.conf@lyreco.com



www.nexive.it

SERVIZI



L'AZIENDA

Nexive è il primo operatore privato del mercato postale nazionale. Con sede principale a Milano, Nexive nasce come TNT Post nel 1998 in seguito a successive acquisizioni di agenzie private di recapito. Nel 2014, TNT Post diventa Nexive: un cambio di nome che esprime la vision aziendale di **essere la piattaforma postale per eccellenza nel recapito della posta e dell'e-commerce**, punto di connessione per aziende e persone, documenti e merci.

Nexive movimentata ogni anno circa 500 milioni di buste e 4,6 milioni di pacchi (dato 2016). Possiede oltre 1.450 filiali dirette, indirette e retail point, con oltre 7.000 addetti, per garantire la massima capillarità.

Con oltre 30.000 clienti, è il partner postale affidabile e innovativo ideale per tutte le tipologie di aziende.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Formule di recapito postale

Servizi per recapitare nel modo migliore in Italia e/o all'Estero. Il prodotto di punta di Nexive è **Formula Certa®**, il sistema brevettato di recapito postale controllato e certificato con tecnologia satellitare, che garantisce la tracciabilità della corrispondenza e ne certifica l'avvenuta consegna. Le altre formule di recapito sono **Raccomandata, Formule per il Direct Mailing e per il Recapito Internazionale**.

Servizi Parcel

Nexive ha interpretato il mercato dell'e-commerce B2C con il prodotto Sistema Completo, che approda nel 2013: il servizio a valore aggiunto per il destinatario, specifico per gli operatori web. Accanto a **Sistema Completo**, Nexive propone **Sistema Espresso**, ideale per le aziende B2C che movimentano grandi volumi e vogliono spedire le loro merci privilegiando velocità e convenienza. L'offerta dei servizi parcel si completa con **Sistema Economy**, il servizio a copertura nazionale per la consegna dei pacchetti non superiori a 2kg, che unisce l'estrema semplicità di utilizzo al vantaggio della convenienza. Nel 2016 Nexive arricchisce la sua offerta Parcel con **Sistema Slim**, il recapito pacchi a misura di cassetta, senza obbligo di firma alla consegna, ideale per spedizioni di piccoli oggetti incasellabili.

Formule digitali

Le formule digitali Nexive sono servizi a valore aggiunto che permettono di inviare e archiviare i documenti in chiave multicanale. Formula Ibrida: il portale per la gestione della corrispondenza direttamente dal proprio personal computer. Con **Formula Ibrida** è possibile creare e inviare documenti sfruttando tutti i canali di comunicazione (carta, e-mail, pec, sms) ma anche accedere a servizi di archiviazione digitale e conservazione a norma e infine gestire l'invio di fatture verso la pubblica amministrazione.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Nexive offre un risparmio fino al 30% rispetto alle tariffe standard del mercato, con un servizio evoluto ed affidabile.

Inoltre per gli associati Confindustria i vantaggi continuano:

Formula Certa®

Gli associati Confindustria avranno la possibilità di accedere a sconti speciali: **5% di sconto** rispetto al prezzo di listino, sui volumi di posta inviata tramite il servizio di recapito Formula Certa®.

Il cliente può effettuare direttamente la richiesta di attivazione scrivendo all'indirizzo: **convenzione.retindustria@nexive.it**.

Verrà successivamente contattato dal commerciale di riferimento.

Formula Ibrida

È la piattaforma Nexive per la gestione documentale che integra tutti i servizi di comunicazione, sia fisica che digitale. È indicata per imprese e professionisti che inviano a clienti e fornitori o partner comunicazioni di diverso tipo e formato e vogliono disporre di un accesso unico a molti servizi. Per attivare il servizio occorre inviare una mail a: **convenzione.retindustria@nexive.it**. La mail permetterà all'associato di ricevere un **codice promozionale di 5 euro** da usare sul portale Formula Ibrida.

Servizi Parcel (Sistema Completo - Sistema Economy - Sistema Espresso)

Gli associati Confindustria avranno la possibilità di accedere a sconti speciali: **3% di sconto** rispetto al prezzo di listino dei servizi di recapito pacchi Nexive.

Il cliente può effettuare direttamente la richiesta di attivazione scrivendo all'indirizzo: **convenzione.retindustria@nexive.it**.

Verrà successivamente contattato dal commerciale di riferimento.

CONTATTI

Per richieste di informazione per i servizi Nexive:

 **dedicata:** convenzione.retindustria@nexive.it
riportando nell'oggetto "Convenzione RetIndustria"

Per richiesta di informazione per i servizi Parcel

Maico Cecconi

 342 1733250

 m.cecconi@nexive.it



L'AZIENDA

Orienta Agenzia per il lavoro è una delle principali società Italiane specializzate nella gestione di Risorse Umane.

Grazie alla presenza di 50 filiali generaliste sul territorio nazionale, 8 divisioni specialistiche e un fatturato superiore ai 100 milioni di euro, Orienta è la soluzione ideale per tutte le aziende che vogliono servizi efficaci e tempestivi.

Mission: "Essere per le aziende clienti un partner completo che opera a tutto campo nel settore delle risorse umane fornendo delle soluzioni di qualità eccellente".

I SERVIZI - L'OFFERTA

La Orienta Agenzia per il Lavoro ricerca e fornisce personale per le diverse aree aziendali con diverse soluzioni di servizio.

Somministrazione/Lavoro Temporaneo

Per esigenze temporanee di personale.

Permanent/Selezione del personale

Per figure professionali da inserire direttamente in Azienda.

Staff Leasing

Per esigenze di lungo termine con personale assunto dalla Orienta a tempo indeterminato.

Outplacement

Un servizio di consulenza per i lavoratori di ogni livello che devono ricollocarsi nel mercato del lavoro.

Re-employability by networking

Progetto innovativo e distintivo sul panorama italiano per la formazione dei Manager (Quadri/Dirigenti) che sono in fase di ricollocazione e/o di valutazione di nuove opportunità e/o di ripensamento professionale.

Orienta H.R. Consulting

Soluzioni di consulenza per migliorare la gestione del personale e facilitare i processi di cambiamento e sviluppo organizzativo delle aziende.

Servizi Welfare

Fornire supporto ai familiari dei dipendenti che hanno da poco perso il lavoro e favorire un orientamento, anche attitudinale, al fine di facilitare la ricollocazione di giovani in cerca di nuove opportunità.

Formazione

Per sviluppare corsi di formazione su misura anche finanziati da diversi fondi interprofessionali.

Categorie Protette

In base al nuovo *Decreto legislativo n. 81 del 2015*, relativamente all'assunzione di lavoratori appartenenti alle categorie protette (*l. 68/99*), viene consentito all'azienda di ottemperare al rispetto delle quote obbligatorie anche attraverso assunzioni in somministrazione tramite Agenzie del lavoro.

Il servizio Orienta è generalista cioè svolto su tutte le figure aziendali nei diversi settori di attività.

Per garantire un servizio mirato Orienta ha creato delle aree specialistiche che sono:

- **Healthcare & Wellness:** per chi cerca personale altamente professionale e difficile da reperire nell'ambito del settore sanitario, farmaceutico e del benessere in generale
- **Edilizia:** per la gestione di cantieri in Italia e all'estero
- **Agricoltura:** esperti nella selezione di figure professionali per il settore agricolo e per periodi di alta stagionalità massima flessibilità garantita
- **ICT:** attraverso diverse soluzioni, che vanno dalla Somministrazione allo Staff Leasing, garantisce profili specializzati nell'ambito del settore IT
- **Truck:** una risposta efficace alle esigenze di personale qualificato nell'ambito degli autotrasporti
- **Fashion & Luxury:** profili competenti e referenziati per il settore della moda, della cosmesi e del lusso
- **Turismo:** selezioni accurate e soluzioni migliori per andare incontro alle esigenze di stagionalità
- **International Research:** La società specializzata per selezione di personale italiano ed estero per società nazionali ed internazionali.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta in Convenzione prevede uno sconto del **21%** sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato.

CONTATTI

Pamela Pierangeli

 **Numero Clienti:** 848 800 801

 335 7323936

 p.pierangeli@orienta.net



L'AZIENDA

UMANA Spa – dal 1998 società di fornitura di lavoro temporaneo - è Agenzia per il Lavoro ai sensi del Decreto Legislativo 276/03 (aut. Min. Lav. N°1181-SG del 13 dicembre 2004) ed eroga servizi per la gestione del personale.

È attualmente presente in Italia con 127 filiali e altre di imminente apertura.

Si rivolge alla generalità delle imprese, piccole medie grandi, manifatturiere o dei servizi.

Aderisce alle Associazioni territoriali nelle cui province è presente con proprie filiali ed è da sempre partner del Sistema Confindustria nella realizzazione di eventi locali e nazionali.

Ha stipulato negli anni accordi con numerose Associazioni territoriali e di categoria, sulla base delle specifiche esigenze dei loro associati.

I SERVIZI - L'OFFERTA

In qualità di Agenzia per il Lavoro, UMANA offre alle aziende tutti i servizi necessari per una gestione delle risorse umane più razionale, moderna ed efficace: Somministrazione a tempo determinato (lavoro temporaneo), Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing), Ricerca e selezione del personale, Outplacement e Formazione.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Agli aderenti al sistema Confindustria UMANA assicura le seguenti condizioni:

Somministrazione di lavoro a tempo determinato (lavoro temporaneo)

- analisi **gratuita** delle esigenze espresse dall'azienda associata da effettuarsi presso l'azienda stessa e definizione degli strumenti applicabili per la soluzione del problema
- visita in azienda di proprio personale per definire le esigenze specifiche e presentare **i candidati che vengono comunque preselezionati in filiale la priorità nell'inserimento dei lavoratori**, ponendosi come obiettivo le 48/72 ore dall'accettazione del preventivo da parte del cliente
- organizzazione e realizzazione **a titolo gratuito** di corsi di formazione per il personale somministrato a tempo determinato da inserire e dopo l'inserimento, da concordare in base alle esigenze dell'azienda e alle regole previste dal Fondo FORMATEMP
- costante **aggiornamento**, anche attraverso la consegna di materiale appositamente redatto, di **tutte le innovazioni normative** afferenti il corretto utilizzo della somministrazione di lavoro
- mark up applicato su costo ora lavorata secondo parametri interni riferiti alle ore medie mensili lavorate dagli operatori UMANA con **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA – **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll) per prima missione e proroghe di almeno 120 giorni lavorativi, fermo restando quanto indicato dall'art. 23 del D.Lgs. 276/03, ovvero il diritto del lavoratore somministrato alla parità di retribuzione dei suoi pari mansione, anche per ciò che attiene agli eventuali contratti integrativi aziendali.

Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing) e Apprendistato (mediante Staff Leasing)

Mark up applicato su costo del lavoro con il **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA – **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll)

Collocamento mirato – assunzione di lavoratori disabili

Umana con la sua Area Specialistica per le **Politiche Attive del Lavoro**, attiva dal 2009, offre un servizio completo alle aziende associate per la miglior gestione delle risorse da **computare nelle quote di riserva (ex art. 3 L.68/99), oltre ad un servizio dedicato di selezione. Si rammenta che dal 2015 anche attraverso l'inserimento di lavoratori disabili assunti con contratto di somministrazione** per missioni di durata non inferiore a dodici mesi le aziende assolvono all'obbligo previsto dalla citata legge.

Welfare aziendale – assistenza familiare

Alle imprese che intendono offrire ai propri lavoratori servizi di assistenza familiare in ambito di welfare aziendale, UMANA - attraverso la propria Area Specialistica dedicata ai **Servizi alla Persona** - offre il servizio di Assistente familiare Professionale in somministrazione con **sconto del 30%** sul mark up applicato.

Reti d'impresa

mark up applicato sul costo del lavoro: con il **30% di sconto** per somministrazione di lavoro a tempo determinato, somministrazione a tempo indeterminato/Staff Leasing e Apprendistato tramite Staff Leasing.

Servizi per l'Innovazione Professionale - outplacement individuale e collettivo

Umana - che eroga tali servizi attraverso la propria controllata Uomo e Impresa, Agenzia per il Lavoro specialistica autorizzata dal Ministero del Lavoro all'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione professionale (aut. n. 4385 del 12/02/2007) - riconoscerà alle imprese associate uno **sconto compreso tra il 5% e il 15%** sulle tariffe normalmente applicate.

Per tutti gli altri servizi forniti, anche se non formano espressamente oggetto della presente partnership – Ricerca e selezione del personale e Formazione – UMANA riconoscerà comunque alle aziende del Sistema Confindustria **condizioni di miglior favore**.

CONTATTI

Dott. Francesco Egini

 06 69380093

 334 6060055

 relazioni.esterne@umana.it



L'AZIENDA

Assicom, punto di riferimento per i servizi di informazioni commerciali, marketing e recupero crediti, mette a disposizione degli associati Confindustria una gamma di servizi completa per interventi efficaci prima, durante e dopo la vendita.

Assicom e il Gruppo

L'integrazione con Tecnoinvestimenti, società a capitale pubblico partecipata dalle Camere di Commercio italiane e quotata alla borsa di Milano, conferisce ad Assicom know-how, ricchezza di dati e l'applicazione deontologica di un codice di responsabilità sociale.

Le promesse

Semplicità e innovazione. Servizi facili nell'utilizzo, offerte commerciali chiare, modelli di consumo sostenibili, e un brand che si rinnova in funzione di un contesto che cambia.

Innovare con prodotti semplici dal posizionamento preciso, nella consapevolezza che risponderanno alle aspettative dei loro utilizzatori.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- **Profilazione:** per organizzare le attività di vendita e incasso
- **Informazioni commerciali:** per analizzare i clienti e valutarne l'affidabilità e il rischio di default
- **Servizi di monitoraggio:** per controllare i clienti nel tempo e tutelarsi dagli insoluti
- **Recupero crediti:** per gestire i mancati incassi con interventi a rapida efficacia
- **Strumenti per il marketing:** per le attività di ricerca e sviluppo del business

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **Sconto del 15%** sul valore contrattuale per usufruire liberamente di ogni servizio
- **Addebiti ridotti** sulle percentuali applicate ai crediti recuperati
- **Intelligence** rating aggiornato alle attuali condizioni di mercato
- **Formula con franchigia** per gli interventi di recupero giudiziale chiusi negativamente
- **Team di specialisti** sempre a disposizione: avvocati, analisti e un filo diretto con l'assistenza

CONTATTI

- ☎ **Numero Verde:** 800 222 320
- ✉ ufficio.commerciale@assicom.com



L'AZIENDA

Cerved è il più grande Information Provider in Italia e una delle principali agenzie di rating in Europa.

Offre la più completa gamma di prodotti e servizi di informazione per Istituzioni finanziarie, imprese, Assicurazioni, Pubblica Amministrazione, professionisti e privati. Le nostre banche dati offrono un patrimonio unico in Italia in termini di qualità, completezza e profondità storica delle informazioni.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Credit Information

Cerved aiuta i propri clienti a tutelarsi dal rischio di credito fornendo dati e informazioni per valutare il profilo economico-finanziario e l'affidabilità di imprese e persone fisiche e valutare la rischiosità dell'intero portafoglio crediti, ma anche supportarli nella definizione di modelli di valutazione e sistemi decisionali con soluzioni integrate.

- Dati ufficiali, informazioni commerciali, analisi e monitoraggio del portafoglio clienti
- Informazioni immobiliari: visure immobiliari e rapporti catastali
- Decision Analytics: soluzioni personalizzate e sistemi decisionali

Cerved Credibility

È la prima piattaforma di gestione della propria credibilità aziendale.

Il servizio consente di verificare e aggiornare i dati relativi alla situazione economico/finanziaria della propria azienda per avere la possibilità di essere valutati al meglio.

Con Cerved Credibility è inoltre possibile confrontare il proprio stato con quello del settore di riferimento, e ricevere notifiche su variazioni che possono influire sulla propria affidabilità. Gestire il proprio profilo con Cerved Credibility significa essere artefici della propria credibilità.

Marketing Solutions

Ricerca nuovi clienti e partner di business, condurre analisi sul contesto competitivo, migliorare la performance: l'area Marketing Solutions dispone di una gamma ampia e profonda di servizi disponibili online in tempo reale e di soluzioni progettuali personalizzate per predisporre le più efficaci strategie commerciali e far crescere il tuo business.

- Ricerca nuovi clienti e partner
- Analisi della concorrenza
- Miglioramento delle performance

Credit Management

Cerved ti aiuta a individuare le soluzioni più efficaci lungo l'intero ciclo di vita del credito: dal sollecito dei primi insoluti, fino al recupero delle sofferenze. Affidarsi a un team di specialisti altamente qualificati, permette di allineare l'attività commerciale e di gestione del credito, impostando un processo di credit management flessibile e trasparente e di intervenire professionalmente per ridurre i tempi di recupero dei crediti.

- Outsourcing gestione incassi
- Recupero stragiudiziale e giudiziale

Rating Agency

Cerved Rating Agency è in grado di fornire una valutazione indipendente e professionale sui punti di forza e le criticità dell'azienda assegnando un rating, riconosciuto in tutta l'Unione Europea, che ne attesta la serietà e l'affidabilità.

Il rating ha come obiettivo quello di comunicare a banche e mercato il proprio profilo finanziario. È uno strumento previsionale che fornisce un'indicazione sulla solvibilità dell'azienda nel breve e medio periodo.

Grazie al riconoscimento ECAI da parte di Banca D'Italia e Credit Rating Agency da parte di ESMA, Cerved Rating Agency possiede i requisiti per svolgere l'attività di rating in Europa.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Credit Information

- Sconto del 20% sul prezzo di listino sui servizi di dati ufficiali, informazioni commerciali, analisi di portafoglio, monitoraggio portafoglio, visure immobiliari e informazioni catastali
- **Prova gratuita:** con l'accesso alla "Promo Universal Solutions", potrai testare tutti i nostri servizi

Marketing Solutions

- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Sconto del 10% sui prezzi delle ricerche ed analisi su misura

Credit Management

- Sconto del 25% sull'ammontare del contratto sottoscritto relativo alla gestione degli incassi, al recupero crediti Italia e estero e sull'assistenza alle procedure giudiziali; prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Contattando i nostri consulenti, potrai ottenere un assessment gratuito per valutare e confrontare la tua Credit Collection in termini di performance d'incasso, efficienza organizzativa e politiche adottate

CONTATTI

Christian Cattalini

☎ 011 19669152

☎ 393 8530678

✉ christian.cattalini@cerved.com

Nunzia Affilastro

☎ 02 7754341

☎ **Numero Verde** 800 029 029

✉ annunziata.affilastro@cerved.com



L'AZIENDA

Coface, uno dei leader mondiali nell'assicurazione dei crediti ed esperto riconosciuto nella gestione dei crediti commerciali, è presente in 66 paesi e assicura le transazioni commerciali in oltre 200 paesi.

Coface fornisce alle imprese di tutto il mondo soluzioni per proteggersi dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che export.

L'offerta è pensata per tutelare aziende di qualsiasi dimensione - dalle PMI alle multinazionali - dal rischio di mancato pagamento, proponendo una vasta gamma di soluzioni e servizi integrati. Oltre all'assicurazione dei crediti, in Italia vengono offerti anche cauzioni e servizi di recupero crediti.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Assicurazione dei crediti

La soluzione assicurativa per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che all'esportazione.

È la sintesi di 4 servizi: prevenzione dei mancati pagamenti, recupero dei crediti, indennizzo delle perdite subite e vantaggi finanziari. L'offerta assicurativa prevede per le imprese associate condizioni particolari.

Con l'offerta di cauzioni e fideiussioni di Coface, le imprese sono in grado di presentare ai propri partner d'affari le garanzie richieste a fronte dei propri obblighi contrattuali (quali ad esempio gare d'appalto, oneri di urbanizzazione, concessioni edilizie) o di legge (dai diritti doganali ai rimborsi d'imposta).

Le imprese che utilizzano l'assicurazione dei crediti beneficiano anche dei servizi di recupero dei crediti. Per le aziende non ancora assicurate, Coface propone, attraverso le sue entità dirette e i partner nel mondo, servizi di recupero stragiudiziale e giudiziale sia a livello locale che internazionale. In Italia, questo lavoro è svolto da Coface in Italia, esperti internazionali e corrispondenti legali esterni. Coface in Italia sostiene il cliente nella gestione e recupero dei crediti insoluti con la professionalità e l'alto standard di servizio derivanti dalla pratica ormai decennale nel recuperare i crediti dei propri assicurati.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta assicurativa prevede per le imprese associate condizioni particolari (**10% circa di sconto medio sui diritti di istruttoria, tariffa GC**).

Lo sconto del 10% è riservato anche all'offerta @rating Line.

La Copertura Eventi Politici è in omaggio e copre i mancati pagamenti dovuti a guerra, restrizioni valutarie ecc.

CONTATTI

Antonella Vona

 02 48335640

 antonella.vona@coface.com

 **dedicata:** comunicazione@coface.com



L'AZIENDA

CRIBIS D&B è la società del Gruppo CRIF fortemente specializzata nella fornitura di informazioni economiche e commerciali e servizi a valore aggiunto per le decisioni di business. CRIBIS D&B garantisce i più elevati standard qualitativi e la massima copertura nelle informazioni economiche e commerciali sul 100% delle aziende italiane e su oltre 250 milioni di aziende di tutto il mondo grazie al D&B Worldwide Network.

L'offerta di CRIBIS si arricchisce inoltre di Sales Lead e servizi evoluti per lo sviluppo del business e il supporto operativo di tutte le attività marketing e commerciali, come l'arricchimento e la segmentazione della customer base, la normalizzazione e pulizia dei database aziendali, le analisi di mercato e di portafoglio.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Cribis.com

Completo, rivoluzionario, innovativo, brillante, intelligente, semplice: CRIBIS.com è il servizio di business information che semplifica il lavoro di chiunque gestisca ogni giorno clienti, prospect o fornitori. Una piattaforma unica, frutto di un progetto di decine di milioni di euro di investimenti e il lavoro di oltre 100 persone, che consente di accedere a informazioni sul 100% delle imprese italiane e al più grande network sulle imprese estere esistente sul mercato. Un processo trasparente, che informa sempre l'utente del valore del prodotto che sta acquistando.

Cribis iTrade - Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende

Cribis iTrade è la prima soluzione in Italia per la condivisione delle informazioni sul credito commerciale tra CRIBIS D&B e le aziende partecipanti. CRIBIS iTRADE mette a disposizione il più ampio patrimonio informativo sui comportamenti di pagamento disponibile sul mercato, consentendo di integrare i dati interni della customer base con le informazioni sui comportamenti di pagamento disponibili dentro il sistema.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione con Confindustria 2017 offre in esclusiva agli associati molti vantaggi sui seguenti servizi:

Cribis.com:

Sconto del 50% sul servizio Power Monitor e Business Report per caricamenti massivi di anagrafiche in monitoraggio in modalità Review Me.

- Tutti i report richiesti su aziende estere del Gruppo 1 (Francia, Portogallo, Spagna, Belgio, Olanda, Germania, UK, Irlanda) allo stesso prezzo dei Business Report Advisor su aziende italiane.
- Sconto del 10% sui servizi marketing

Gli sconti si riferiscono al listino ufficiale pubblicato.

Cribis iTrade

Canone gratuito per il monitoraggio delle informazioni sul comportamento di pagamento Commerciale.

CONTATTI

Elena Desiderio

Responsabile dell'accordo commerciale

 02 28455217

 335 7694173

 e.desiderio@cribisdnb.com



L'AZIENDA

Agenzia Investigativa fondata nel 1958, diretta attualmente da Luciano Tommaso Ponzi, il quale coordina un team di esperti investigatori ed informatori commerciali. I servizi offerti spaziano dalla semplice informazione commerciale (ad alto valore aggiunto) ad investigazioni aziendali di ogni tipologia. L'agenzia vanta tre sedi in Italia ed opera personalmente su tutto il territorio nazionale ed estero.

Luciano Ponzi Investigazioni, grazie all'esperienza maturata ed alle risorse umane impiegate, esperti in ogni settore aziendale, è in grado di sopperire a tutte le esigenze dei propri committenti. Le investigazioni vengono curate nel dettaglio a seconda delle necessità della clientela, una prima analisi dei rischi è consigliabile per ogni azienda di ogni settore, successivamente si procede a investigare i soggetti sospettati di violare i doveri di correttezza e fedeltà.

Se la situazione è già in uno stadio avanzato l'esperienza ed il team di Luciano Ponzi Investigazioni permettono di contenere i danni e risolvere la situazione nel più breve tempo possibile.

Il core business dell'azienda è al 70% aziendale, ma non dimentichiamoci che dietro ogni azienda vi sono persone con i loro problemi familiari, Luciano Ponzi Investigazioni copre il restante 30% con investigazioni per la famiglia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Indagini su dipendenti infedeli - Assenteismo

Controlli su dipendenti per casi di assenteismo (es. malattia, infortunio, Legge 104).

Indagini su dipendenti/soci infedeli - Concorrenza sleale

Controlli su dipendenti/soci per casi di concorrenza sleale interni o esterni all'azienda (es. furto di marchi/brevetti, ammanchi di magazzino, appropriazioni indebite, appalti truccati, fuga di formule e procedimenti, violazioni del patto di non concorrenza, infedeltà di ogni genere).

Indagini per il recupero del credito

Indagini approfondite (ad alto valore aggiunto) in grado di verificare la presenza di masse aggredibili in capo al debitore.

Informazioni ed indagini commerciali e finanziarie

Informazioni ed indagini approfondite (ad alto valore aggiunto), non semplici ricerche di archivio, analisi di bilancio o informazioni ottenute con intervistatori telefonici, ma informazioni ottenute con una capillare rete di collaboratori con esperienza consolidata nella verifica di dati oggettivi.

Servizi Reparto LAB

Bonifiche ambientali, telefoniche ed informatiche, permettono di rintracciare eventuali ascolti abusivi, tutelando l'imprenditore dallo spionaggio industriale e da malintenzionati esterni o interni all'azienda.

Protezione delle reti informatiche, stress test e messa in sicurezza della rete informatica aziendale.

Analisi dei rischi e predisposizione policy aziendale per dirigenti/dipendenti

Si procede ad un'attenta analisi dei rischi derivanti dal settore di attività, dall'ubicazione dell'azienda, dalla composizione delle risorse umane, dalla struttura, dalla logistica e da vari altri importanti elementi. Al termine delle analisi si procede a redigere un report con tutte le soluzioni consigliate.

Digital Forensics

Grazie alla più avanzata tecnologia oggi sul mercato (UFED di CELLBRITE) è possibile analizzare ogni tipologia di device aziendale, recuperando ogni sorta di dato, anche cancellato.

Al termine di ciascuna indagine la nostra agenzia consegna alla committenza una relazione dettagliata, tutte le nostre prove hanno validità in sede di giudizio.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Indagini su dipendenti infedeli - Assenteismo

Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi

Indagini su dipendenti/soci infedeli - Concorrenza sleale

Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi

Indagini per il recupero del credito

Sconto dal 20% al 25% sui prezzi di listino dei servizi

Informazioni ed indagini commerciali e finanziarie

Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi

Servizi Reparto LAB

Sconto del 25% sui prezzi di listino dei servizi

CONTATTI

Gualtiero Zeni

Responsabile Commerciale

☎ 800 332332

☎ 329 4383260

✉ zen@ponzi.pro

Federico Cerioli

Direttore Generale

☎ 800 332332

☎ 348 6721898

✉ federico.cerioli@ponzi.pro

Luciano Tommaso Ponzi

President & CEO

☎ 800 332332

☎ 380 8412888

✉ luciano@ponzi.pro



www.hertz.it

ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO



L'AZIENDA

Hertz è la più grande compagnia di noleggio auto al mondo ed è operativa in circa 10.000 agenzie corporate e licenziatricie in 150 Paesi. È inoltre la maggiore compagnia di noleggio auto negli aeroporti USA e nei principali aeroporti europei. In Italia è presente con una rete capillare di oltre 200 agenzie, tra aeroportuali e di città.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La flotta Hertz è composta da **differenti tipologie di auto**, da modelli economici a multiposto, da station wagon a veicoli cabrio, passando per le Hertz Collection, gruppi di auto speciali, la gran parte prenotabile per marca e modello.

Inoltre, Hertz è la soluzione ideale per chi **noleggia un furgone**, grazie alle differenti formule di noleggio e alla varietà di veicoli commerciali in flotta.

Per vivere al meglio l'esperienza del noleggio, Hertz propone anche **servizi volti a soddisfare ogni esigenza e bisogno** come Hertz Gold Plus Rewards, il sistema di navigazione satellitare NeverLost®, il servizio Carfirmation, il Mobile Wi-Fi Hotspot e tanto altro ancora.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Hertz riserva alle aziende associate a Confindustria condizioni agevolate per il noleggio. Tramite il codice sconto dedicato **CDP 660417** gli associati possono usufruire di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero al mensile) in Italia e fino al 15% di sconto sul noleggio auto all'estero, presentando il proprio certificato di appartenenza al sistema Confindustria. E grazie alla nuova partnership con **PAYBACK**, Hertz offre la possibilità di raccogliere **fino a 2 punti PAYBACK** per euro speso sul noleggio sia in Italia che all'estero (per i termini e condizioni www.hertz.it/payback).

Noleggio Auto

Mensile:

- tariffa dedicata
- Km illimitato
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita.
- fino a 2 punti PAYBACK per euro speso

Giornaliero/settimanale

- tariffa dedicata
- Km illimitato
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita
- fino a 2 punti PAYBACK per euro speso
- restituzione veicolo presso un'altra agenzia senza costi aggiuntivi (valido per i gruppi A, B, C, C5, D, Y, E, F).

Noleggio Furgoni

La flotta Hertz comprende furgoni per il trasporto merci, dal Fiat Doblò al Ford Transit Jumbo, veicoli classici Ford Chassis allestiti per il trasporto di materiali edili (cassone ribaltabile con 3 o 6 posti in cabina), oltre ai furgoni frigo, per soddisfare ogni tipo di esigenza isoterma.

Mensile:

- tariffa dedicata
- 6.000 km inclusi
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita
- fino a 2 punti PAYBACK per euro speso

Giornaliero/settimanale:

- tariffa dedicata
- Km illimitato
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita
- fino a 2 punti PAYBACK per euro speso
- restituzione veicolo presso un'altra agenzia senza costi aggiuntivi (valido per i gruppi A, B, C, C5, D, Y, E, F).

Hertz Gold Plus Rewards

Hertz offre l'iscrizione gratuita ed immediata a **Hertz Gold Plus Rewards**, per un'esperienza di noleggio ancora più veloce, facile e immediata.

È il Club gratuito riservato ai migliori clienti, che consente di velocizzare le procedure di prenotazione, ritiro e riconsegna dell'auto, accedere a promozioni esclusive e concorsi straordinari e ricevere giorni di noleggio gratuito in Italia e in Europa.

Iscrivendosi **gratis** su www.hertz.it/iscrizionegold, i clienti hanno infatti la possibilità di raccogliere punti Gold Plus sui noleggi che effettuano sia in Italia che all'estero, per ricevere giorni di noleggio gratuiti in tutto il mondo.

Acquisto Auto Usate - Hertz Rent2buy

Per l'acquisto di un'auto usata, grandi vantaggi per gli associati presso i centri vendita usato Hertz o con la formula Hertz Rent2Buy.

Presentandosi presso il centro vendita Hertz con il codice sconto **CDP 660417**, gli associati potranno usufruire dello **sconto di 500 euro** sull'acquisto dell'usato.

In alternativa, con la formula **Rent2Buy**, l'innovativo programma per l'acquisto auto usate firmato Hertz, il cliente può scegliere la propria auto sul sito hertzrent2buy.it, effettuare un **test drive** di 3 giorni e poi scegliere se acquistare il veicolo. E anche con questa formula è previsto lo sconto di 500 euro presentando il codice **CDP 660417**.

CONTATTI

Per prenotare il proprio noleggio a tariffe agevolate, www.hertz.it/confindustria o chiamare il call center al numero **199 112211** e citare il codice sconto dedicato **CDP 660417**.

Per ulteriori dettagli e per la richiesta di un codice dedicato inviare una mail a: ifaraco@hertz.com



L'AZIENDA

Europ Assistance è una compagnia di assicurazione tra i leader mondiali nel settore dell'assistenza privata.

Fondata a Parigi nel 1963, oggi è specializzata nell'offerta di coperture assicurative nei settori **Viaggi, Auto, Casa e Famiglia, Salute**.

La gamma delle prestazioni di assistenza integrano coperture assicurative e servizi, in risposta a una grande varietà di esigenze, tanto in situazioni di emergenza che nella vita di ogni giorno.

La capogruppo Europ Assistance Holding ha sede a Parigi e il capitale sociale è interamente detenuto da Assicurazioni Generali.

Nell'area viaggi, Europ Assistance è da tempo un attore affermato e riconosciuto.

Partner dei maggiori operatori mondiali, ha saputo nel tempo anticipare l'evoluzione delle abitudini di consumo attraverso una strategia di business fondata sulla personalizzazione dell'offerta, l'impiego di piattaforme e-commerce all'avanguardia e programmi di assicurazione completi, che offrono una copertura prima, durante e dopo il viaggio.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Attraverso la convenzione con Confindustria, Europ Assistance assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:

Business Pass: dedicata alle imprese per assicurare i loro dipendenti che si spostano all'estero per lavoro. Nelle versioni Identity Solution nominativa e Forfait Solution per le aziende con molte persone che viaggiano per brevi periodi. La polizza può avere validità temporanea o durata annuale con tacito rinnovo.

Trattandosi di un prodotto su misura non può essere preventivata e acquistata on-line, perciò è sufficiente inoltrare richiesta all'indirizzo mail: convenzioniconfindustria@galessopartners.com che si attiverà per formulare la proposta adeguata.

Viaggi Nostop Vacanza: dedicata a chi viaggia **per piacere**, offre una serie di prestazioni studiate per muoversi in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel mondo grazie all'assistenza sanitaria 24 ore su 24, al pagamento delle spese mediche e alla protezione del bagaglio.

Il nuovo prodotto prevede delle agevolazioni tariffarie in base all'età dell'assicurato oltre a premi e coperture differenti e personalizzabili in funzione della destinazione prescelta e della durata della vacanza.

Inoltre è prevista la formula Stage 180 dedicata ai giovani tra i 18 e i 35 anni che vogliono effettuare un'esperienza di studio all'estero.

Viaggi Nostop Lavoro: dedicata ai professionisti che si muovono **per motivi d'affari**, si prende cura dell'abitazione, degli effetti personali, del veicolo e dei familiari rimasti a casa.

Tutela Legale Azienda: dedicata alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa, assicurando tutte le spese legali necessarie, compreso l'avvocato di libera scelta. È previsto Pacchetto Sicurezza che può comprendere le garanzie per la sicurezza sul lavoro, per la privacy, per i reati ambientali e la HACCP. È possibile anche l'estensione al Dlgs 231/01 per la responsabilità amministrativa delle persone giuridiche. Può essere prevista anche copertura per la tutela legale amministratori e per il parco veicoli aziendale per assicurare il conducente per le nuove ipotesi di reato per omicidio e lesioni colpose da incidente stradale.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione garantisce degli sconti diversificati per tipologia di polizze:

- **20%** sulla polizza Business Pass dedicata solo alle imprese
- **15% sulle polizze online Viaggi Nostop Vacanza e Viaggi Nostop Lavoro** usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari
- **15% sulle polizze Tutela Legale Azienda** dedicata alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa.

CONTATTI

Referenti:

Gianfranco Galesso

Valentina Calderan

Elisa Tonon

 0421 330911

 **Numero Verde:** 800 28 55 82

 **dedicata:** convenzioniconfindustria@galessopartners.com



L'AZIENDA

Previndustria S.p.A è una Società di Servizi compartecipata da Confindustria con un numero di quote societarie pari al 50%, che coniuga i valori di Confindustria e la forza della Compagnia Assicurativa Leader di mercato Allianz S.p.A, per **individuare e proporre soluzioni assicurative e di gestione dei rischi dedicate alle aziende associate ed al loro management.**

Previndustria sostiene le sfide contro i rischi assicurativi offrendo servizi di livello elevato con l'obiettivo di creare un benchmark nella selezione delle coperture assicurative per gli imprenditori associati, tutelando il **capitale aziendale, le figure chiave**, le loro competenze e proteggendo i **diritti dell'impresa** anche in un contesto di internazionalizzazione.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Previndustria Si tratta di soluzioni personalizzate che si realizzano attraverso:

- Coperture assicurative per la **tutela del patrimonio aziendale** (Property, Liability, Rc Inquinamento, Infortuni) e delle figure chiave (coperture vita puro rischio) con garanzie potenziate
- **Tecniche di Risk management** evolute con processi esclusivi di valutazione e riduzione dei rischi
- **Gestione dei sinistri dedicata alle aziende associate**, caratterizzata da efficienza e rapidità nei tempi di risposta
- **Servizio di ripristino dell'attività produttiva** (c.d. Disaster Recovery) affidato a Belfor, società leader mondiale nel risanamento post sinistro
- **Consulenza mirata** per favorire e incentivare **comportamenti di prevenzione in azienda**
- **Previndustria dispone network di professionisti dedicati**, con presenza capillare sul territorio nazionale.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Previndustria opera offrendo la possibilità di accedere a **prodotti di eccellenza che superano i più alti standard di mercato**, con massimali assicurati maggiorati, franchigie e scoperti rivisti ed una serie di servizi aggiuntivi.

L'accesso alle coperture di seguito evidenziate è riservato esclusivamente alle aziende associate a Confindustria.

CONTATTI

Adriana Purcaro

 02 7216 3245 / 02 7216 2801

 info@previndustria.it



L'AZIENDA

UnipolSai Assicurazioni S.p.A. è la Compagnia assicurativa multiramo Gruppo Unipol, **leader in Italia** nei rami danni, in particolare nell'RCAuto. Fortemente attiva anche nei rami Vita, rappresenta un punto di riferimento per le esigenze di gestione del risparmio e protezione per le famiglie italiane.

Opera capillarmente con **la più grande rete agenziale** d'Italia al servizio di oltre **10 milioni di Clienti**.

Scopri tutti i vantaggi a te riservati e costruisci la tua serenità, rivolgendoti alla più vicina agenzia UnipolSai Assicurazioni!

I SERVIZI - L'OFFERTA

UnipolSai ha riassunto la gamma prodotti in **UnipolSai Soluzioni**, un nuovo modo di proporre l'assicurazione: semplice, chiaro, immediato, personalizzabile e adattabile ai bisogni delle persone.

La tua mobilità

Per offrire sicurezza alla tua **auto**, alla tua **moto** e a tutti i veicoli che utilizzi nella vita o anche per lavoro. Perché tutelare i mezzi di trasporto di cui disponi per la tua professione o per la tua impresa significa darle valore.

La tua protezione

Per la tua **protezione**, il sostegno migliore quando capita un imprevisto spiacevole. Qualcuno a cui puoi rivolgerti per un domani sereno, semplicemente protetto, per te e per i tuoi cari.

La tua casa

Per la tua **casa** fai la cosa più naturale che c'è: proteggila in caso di Incendio, Furto e Rapina. Proteggi anche i tuoi interessi, grazie alle garanzie per Responsabilità Civile e Tutela Legale. Tutto ciò che ti occorre per offrire più sicurezza al tuo ambiente familiare.

Il tuo lavoro

La tranquillità di una protezione su misura specifica per **l'impresa** e per tutte le necessità di tutela legale nel lavoro.

Il tuo risparmio

Per il tuo **risparmio** ti offriamo la spinta giusta per raggiungerli e realizzarli, offrendoti semplicemente ciò che occorre: un appoggio solido.

Così dai forza ai tuoi progetti, grazie ai piani di risparmio per la sicurezza economica della tua famiglia, per mettere da parte un capitale per il futuro e decidere se vuoi ricevere una rendita; grazie alle soluzioni dedicate ai tuoi **investimenti** per far fruttare il tuo capitale, con garanzie specifiche per valorizzare somme piccole o ingenti.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Risparmia con le convenzioni UnipolSai Assicurazioni.

Grazie alle Convenzioni ti siamo ancora più vicini con soluzioni vantaggiose.

Condizioni riservate a:

- Imprese e società associate a Confindustria
- Titolari, Soci e componenti degli organi sociali delle Società associate a Confindustria e ai loro familiari e conviventi
- Dipendenti delle Organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di Confindustria e loro familiari e conviventi

Sconti su prodotti:

- Assicura la tua auto e risparmi fino al **6%** su RCA (non applicabile su attestati di rischio del gruppo Unipol) e **25%** su Incendio e Furto
- Installa gratis Unibox: scopri servizi innovativi e ulteriori sconti
- Offri maggiore protezione alla tua casa e alla tua famiglia con la Polizza Multirischi: **meno 25%**
- Assicura la serenità tua e della tua famiglia con le soluzioni Infortuni e Salute: **meno 20%**
- La tutela di cui hai bisogno ti accompagna nella tua Impresa: **fino al 22%**
- Investi in modo sicuro, proteggi i tuoi risparmi e garantisci un futuro sereno alla tua famiglia: **più vantaggi** per te.

CONTATTI

Referenti accordo commerciale:

Roberta Zaza

 335 7850387

 roberta.zaza@unipolsai.it

Regioni: Marche, Umbria, Lazio, Sardegna, Abruzzo, Molise, Campania, Puglia, Basilicata, Calabria, Sicilia.

Rossano Mancinelli

 335 8402360

 rossano.mancinelli@unipolsai.it

Regioni: Piemonte, Valle d'Aosta, Liguria, Lombardia, Trentino Alto Adige, Veneto, Friuli Venezia Giulia, Emilia Romagna, Toscana.



L'AZIENDA

UniSalute è la prima assicurazione sanitaria in Italia per numero di clienti gestiti. Si prende cura ogni giorno della salute di 6 milioni di persone provenienti dalle più grandi aziende italiane, dai Fondi sanitari di categoria e dalle Casse professionali.

È l'unica compagnia in Italia che si dedica da **20 anni** esclusivamente alla protezione della salute. Garantisce ai propri assistiti l'accesso in tempi rapidi alle migliori strutture sanitarie in Italia e all'estero e ne monitora costantemente la qualità: **9 clienti su 10 consigliano la struttura in cui hanno effettuato le cure**. Ha istituito per prima in Italia un circuito termale per i propri clienti.

Fondata dal Gruppo Unipol nel 1995 è l'operatore di riferimento nel mercato della sanità integrativa italiana.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Le soluzioni assicurative UniSalute sono in grado di rispondere al meglio alle diverse esigenze di protezione sanitaria: quelle del singolo assistito, delle aziende, degli enti, dei fondi sanitari di categoria e delle casse professionali e aziendali, delle banche e istituti di credito. Nel caso in cui l'azienda disponga già di coperture assicurative, UniSalute può mettere a disposizione speciali piani di integrazione delle garanzie e o dei massimali. Inoltre, per prima in Italia, ha sviluppato una gamma di polizze individuali acquistabili online per tutta la famiglia con notevoli risparmi sui costi delle prestazioni.

Persone

Quando c'è la salute c'è tutto. Per questo abbiamo realizzato la prima gamma completa di polizze sanitarie online che è possibile costruire su misura e personalizzare in base alle singole necessità, in modo semplice e immediato. Garantiamo convenienza, qualità, consulenza medica e le migliori strutture sanitarie in Italia e all'estero.

Aziende

Piani sanitari personalizzati e flessibili, studiati per rispondere alle esigenze più specifiche. Questo è ciò che facciamo da 20 anni per le aziende italiane di ogni settore, dalle piccole e medie imprese alle grandi multinazionali che ci rinnovano di anno in anno la loro fiducia.

Fondi e Casse

Grazie alla nostra esperienza e al nostro know how gestionale, siamo i leader nella gestione dei Fondi Nazionali di categoria, delle Casse professionali e aziendali.

Metalmeccanici e grafici, medici e geometri, artigiani: sono solo alcune delle categorie di lavoratori che già usufruiscono delle nostre coperture sanitarie e dei nostri servizi.

Banche

Collaboriamo con diverse banche italiane costruendo insieme polizze sanitarie da vendere direttamente allo sportello. Un'offerta che consente di offrire ai correntisti un approccio integrato, flessibile ed altamente personalizzato, coniugando necessità finanziarie e bisogni di tutela anche nell'ambito della salute.

Broker e Agenti

Costruiamo insieme ai nostri partner i prodotti più innovativi e completi presenti nel mercato per offrire ai clienti un'offerta dedicata e la massima qualità del servizio.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Risparmia con la convenzione UniSalute

Da oggi proteggere la salute diventa più facile e conveniente. Grazie alla speciale convenzione con Confindustria tutti i dipendenti delle aziende associate possono scegliere tra due coperture sanitarie collettive con **lo speciale sconto del 15% rispetto ai normali costi di mercato**.

Piano sanitario RetIndustria 1 e piano sanitario RetIndustria 2: sono questi i nomi delle polizze sanitarie su cui è possibile godere della speciale convenzione. Le coperture nascono per rispondere nel modo più efficace ai differenti bisogni di protezione: dalle prestazioni di routine come le visite o gli accertamenti, a prestazioni più impegnative, quali un ricovero o un intervento chirurgico. E tanto altro ancora, per offrire sempre la massima qualità del servizio e la massima rapidità di accesso alle cure.

Condizioni riservate a:

- Dipendenti di aziende associate a Confindustria
- Dipendenti delle Organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di Confindustria e loro familiari conviventi

CONTATTI

Responsabile Commerciale: **Luca Zampollo**

Sportello consulenza welfare aziendale

- Consulenza di welfare aziendale per coperture sanitarie
- Piani sanitari personalizzati per dipendenti Confindustria

Vuoi saperne di più?

Scrivi a **welfareconfindustria@unisalute.it** e invia i seguenti dati:

nome azienda - settore - CCNL di riferimento - numero dipendenti - referente (e-mail e tel.)

I referenti commerciali UniSalute ti contatteranno al più presto.



www.multicard.eni.com

CARBURANTE/ENERGIA



L'AZIENDA

Eni è un'impresa integrata che opera in tutta la filiera dell'energia ed è presente oggi con circa 33.000 persone in 69 Paesi del mondo.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La convenzione 2017 con Eni S.p.A. – **Refining & Marketing** prevede le fuel card **multicard**, **multicard easy** ed i **BCE** (Buoni Carburante Elettronici).

- **multicard** è la carta di pagamento emessa da Eni e rappresenta un efficiente strumento di acquisto carburante senza utilizzo di contanti, di gestione del viaggio e di controllo della propria flotta.
È dedicata alle aziende con un parco mezzi di almeno 3 autovetture o un mezzo pesante (portata superiore a 35 q.li) iscritte alla Camera di Commercio da almeno un anno.
multicard dà inoltre la possibilità di accedere alla piattaforma web **i-multicards** (sul sito www.multicard.eni.com/it) che permette di controllare tutte le transazioni effettuate con le proprie carte e monitorare in modo puntuale e tempestivo tutti gli acquisti.
- **multicard easy** è la carta di pagamento dedicata alle piccole aziende dotate anche di un solo mezzo leggero ed ai liberi professionisti, anche non iscritti alla Camera di Commercio. Offre gli stessi servizi di multicard.
- **I BCE (Buoni Carburante Elettronici)** sono carte prepagate usa e getta del valore di 50, 100 o 150 euro, rappresentano un innovativo strumento di pagamento del carburante sulle oltre 4.400 Eni Station italiane. Sono utilizzabili dalle aziende anche per:
 - incentivare la propria rete commerciale
 - elargire premi all'interno di programmi fedeltà, concorsi e promozioni
 - offrire gadget aziendali per le proprie convention.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Proposta commerciale **multicard**:

- per rifornimenti in modalità **"servito"**, sconto in fattura, per benzine e gasoli, **pari a 0,023 €/litro (IVA compresa)**, con riferimento al prezzo della pompa praticato al momento dell'acquisto
- un **ulteriore sconto di fine anno** in ragione del proprio ritirato complessivo di gasoli e benzine (indipendentemente dalla modalità di rifornimento). Lo sconto sarà calcolato moltiplicando i litri totali acquistati per uno sconto litro, secondo una scaletta progressiva a partire da 0,00516 euro/l (per 5.000 litri) fino a 0,01188 euro/l (oltre 600.000 litri)
- la fornitura gratuita dei servizi della piattaforma **i-multicards per i primi 6 mesi** dopo la sottoscrizione del relativo contratto
- quota associativa annuale di soli 2 euro per carta.

Proposta commerciale **multicard easy**:

- **sconto di 0,010 €/litro (IVA compresa) su benzine e gasoli** rispetto al prezzo applicato alla pompa per rifornimenti effettuati in Italia, esclusivamente in modalità "Iperself"
- una quota associativa annuale di 12 euro per carta.

Agli associati che aderiranno alla proposta commerciale **BCE** taglio 50, 100, 150 euro sarà riservata la seguente tabella di sconti:

- singola fattura per acquisto BCE con importo da 1.000 a 5.000 euro: sconto di 0,006 €/l
- singola fattura per acquisto BCE con importo da 5.001 a 20.000 euro: sconto di 0,008 €/l
- singola fattura per acquisto BCE con importo oltre 20.000 euro: sconto di 0,010 €/l

Per permettere la conversione del valore nominale dei buoni (espresso in euro) in litri corrispondenti, ai clienti sarà comunicato al momento dell'acquisto dei BCE, il prezzo della benzina inserito da Eni sui propri applicativi informatici quel giorno.

I clienti multicard e multicard easy usufruiranno inoltre di:

rete di accettazione capillare

le **multicard** permettono di fare rifornimento su oltre 5.000 Eni Station in Europa e su oltre 12.000 stazioni di servizio del consorzio ROUTEX presenti in 29 paesi europei (la lista dei paesi del network e dei PV aderenti è consultabile sui siti: www.multicard.eni.com/it e www.routex.com).

sicurezza delle transazioni

- Le **multicard** sono dotate sia di banda magnetica sia di microchip
- Tutti gli acquisti devono essere validati dal codice PIN
- Le transazioni sono sempre autorizzate centralmente in tempo reale in tutta Europa

Addebiti trasparenti

tutti gli acquisti effettuati tramite le **multicard** sono riepilogati in fatture riportanti giorno, ora, impianto e tipologia dell'acquisto.

Le fatture e i documenti contabili sono disponibili in formato elettronico. Si possono ricevere scaricandoli da internet (sul sito www.multicard.eni.com/it) pronti da stampare per la consegna al commercialista

Sito internet di riferimento

www.multicard.eni.com: sito europeo dedicato alle fuel card Eni, che offre tutte le informazioni commerciali sui prodotti in **Convenzione**.

CONTATTI

Attivo 7 giorni su 7, 24 ore su 24 un **call center**, raggiungibile da ogni parte d'Italia:

199 797979

dedicata: centroservizi.multicard@eni.com

06 59887385

Nel caso di chiamate dall'estero si può contattare il Centro Servizi Multicard al numero dedicato: **+39 (06) 52 07 5013**

Numero Verde dedicato esclusivamente alle richieste per blocco carta o riattivazione del PIN dopo tre tentativi errati: 800 797979



L'AZIENDA

Italgas è il più importante operatore in Italia nel settore della distribuzione del Gas Naturale e il terzo in Europa.

Con le sue **3.700 persone** gestisce, direttamente o attraverso le proprie partecipate, una rete di distribuzione che si estende complessivamente per circa **65.000 chilometri** attraverso la quale, nel corso dell'ultimo anno, ha distribuito circa **8,0 miliardi di metri cubi di gas** a **7,4 milioni di utenze**.

Da novembre 2016 la società è **quotata sul mercato** azionario italiano nell'indice **FTSE MIB** della Borsa Italiana.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Italgas, nell'ambito della normativa nazionale sull'Efficienza Energetica, è un **Soggetto Obligato** e pertanto deve adempiere agli obblighi individuati dalla legislazione vigente, **conseguendo annualmente un numero di Titoli di Efficienza Energetica (TEE) equivalente al proprio obbligo**. L'acquisizione dei TEE avviene mediante ricorso alla Borsa telematica gestita dal GME e attraverso la sottoscrizione di «**Accordi Bilaterali**» con soggetti titolari di TEE.

Italgas è interessata a sottoscrivere con gli associati accordi bilaterali per l'acquisto di TEE, anche di **durata pluriennale**, a condizioni di **reciproco vantaggio**, al fine di **neutralizzare** la significativa **volatilità di prezzo** caratteristica del mercato.

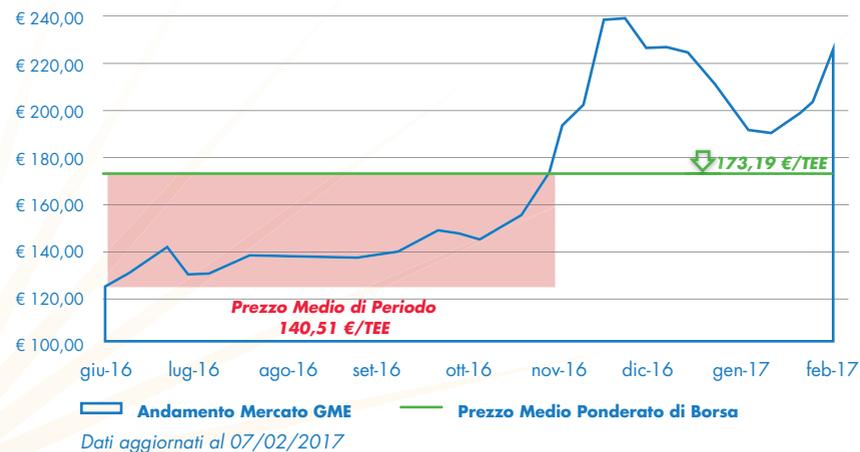
VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La stipula di **accordi bilaterali** consente agli associati di cogliere diversi **benefici**. In particolare:

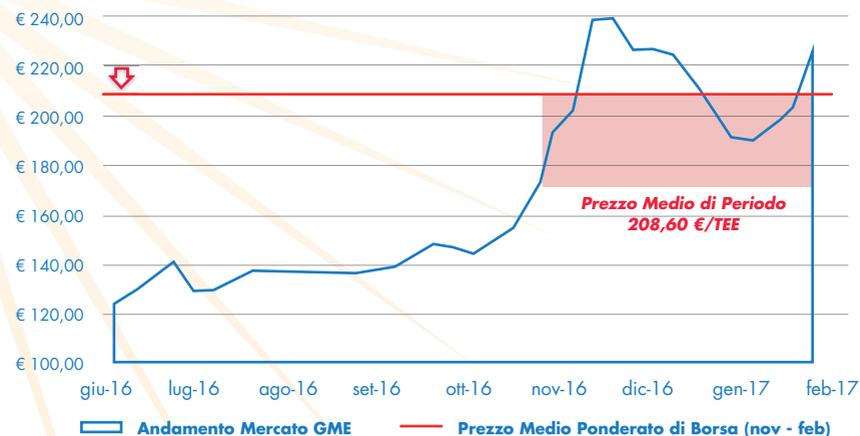
- Attenuare la caratteristica volatilità di mercato e **mitigare il rischio prezzo** mediante «**indicizzazione al valore medio di Borsa**», permettendo così di realizzare transazioni allineate a valori medi di mercato
- Assicurare una **strategia bilanciata e flessibile** del processo di vendita mitigando l'effetto economico legato alla periodicità delle emissioni dei TEE
- Pianificare in modo consapevole i propri **flussi di cassa** di breve e di medio-lungo periodo in relazione alle proprie esigenze e alla dinamica del proprio portafoglio TEE
- Acquisire un **partner commerciale affidabile** e di elevato standing anche in ottica di disponibilità ad acquistare volumi addizionali a quelli contrattuali
- Minimizzare l'**impiego di risorse** per la vendita dei TEE sul mercato telematico

Attraverso il **meccanismo di indicizzazione** gli accordi potranno generare **vantaggi reciproci**, in quanto entrambe le Parti potranno beneficiare di un prezzo "normalizzato" e quindi indipendente dalle fluttuazioni puntuali del mercato.

Il grafico evidenzia l'andamento di Borsa per l'anno d'obbligo 2016 YTD (giugno 2016 - febbraio 2017).



Anche nel caso di accordi con orizzonti temporali più brevi, il ricorso a valori medi ponderati consente alle parti di neutralizzare la volatilità settimanale riscontrabile sul mercato, garantendo valori di realizzo in linea con le quotazioni di periodi



CONTATTI

Per maggiori informazioni, si invitano gli Associati a contattare il Responsabile dell'Unità Titoli di Efficienza Energetica di Italgas, nella persona di:

Giorgio Guseo

☎ 011 2394650

☎ 335 5698809

✉ giorgio.guseo@italgas.it



L'AZIENDA

Kuwait Petroleum Italia, entrata nel mercato italiano nel 1984, è cresciuta negli anni rapidamente attraverso una strategia di acquisizioni. A distanza di trent'anni, grazie all'importante acquisizione del 2014 delle attività Rete, Aviazione, Supply e Distribuzione di Shell, Kuwait Petroleum Italia è diventato il secondo operatore del mercato petrolifero italiano.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'offerta di Q8 riservata a Confindustria prevede condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso le due carte carburante del mondo Kuwait Petroleum Italia: **CartissimaQ8** e **RecardQ8**.

Con CartissimaQ8 e RecardQ8 è possibile fare rifornimento su un network di **oltre 3.000 stazioni di servizio** altamente innovative, tra cui gli impianti Q8easy, concepiti per rifornimenti self, con prezzi convenienti, in assoluta sicurezza e velocità.

CartissimaQ8 è la carta carburante dedicata alle aziende e ai liberi professionisti, per le piccole e grandi flotte di automobili o veicoli commerciali. È uno strumento di gestione semplificata per i rifornimenti aziendali.

Possono richiederla coloro che sono titolari di Partita Iva.

Condizioni riservate ai soci Confindustria:

- Basta **un solo veicolo** per poter richiedere l'attivazione del servizio
- **Gratuita**: zero spese per rilascio e rinnovo, zero commissioni sulle transazioni
- **Sconto esclusivo** sui rifornimenti di carburante
- **Bonus con** ulteriore sconto a fine anno a raggiungimento di determinate soglie
- **Dilazione** di pagamento fino a 45 giorni (37 giorni in media)
- **CartissimaWeb gratuito**: accesso al portale online per monitorare tutti i costi del carburante della propria flotta e avere il pieno controllo delle transazioni in tempo reale

RecardQ8 è la carta prepagata ricaricabile del mondo Q8, che garantisce un sistema di pagamento sicuro, veloce ed affidabile, disponibile nelle due versioni business e coupon. È dedicata ad imprese e professionisti titolari di Partita IVA.

Le due carte sono distinte a seconda della finalità d'uso:

- **RecardQ8 business** è destinata ai soggetti che necessitano la fattura periodica riassuntiva delle transazioni effettuate per consentire il recupero dell'IVA
- **RecardQ8 coupon** non prevede la fattura periodica riassuntiva delle transazioni effettuate ed è utilizzata principalmente per i programmi di incentivazione e promozione

Condizioni riservate ai soci Confindustria:

- Possibilità di richiedere anche solo una carta
- Codice dispositivo personale per assegnare il credito alle carte
- Importi di ricarica a scelta
- Molteplici modalità di ricarica: carta di credito, PayPal, MyBank e bonifico bancario
- Accesso area riservata per gestire in totale autonomia tutte le richieste.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

CartissimaQ8

- Presenza capillare sul territorio grazie a oltre 3.000 stazioni di servizio localizzate uniformemente su tutto il territorio nazionale
- **Risparmio** sugli acquisti di carburante grazie allo sconto per ogni litro di rifornimento, risparmio di tempo nella gestione amministrativa, risparmio sui flussi di cassa grazie alla dilazione di pagamento
- **Semplificazione amministrativa** grazie ad un'unica fattura fiscalmente deducibile in formato elettronico, riepilogativa delle spese per carburanti di tutti i veicoli aziendali. La fattura viene emessa con cadenza quindicinale con pagamento a 30 gg. tramite addebito diretto in conto corrente
- **Sicurezza** grazie alla protezione con codice PIN. Blocco della carta 24h ore su 24h, 7 giorni su 7.
- **Massimo controllo** grazie al portale online CartissimaWeb, totalmente gratuito. Un sistema interattivo di gestione delle carte carburante e della flotta, protetto da password ed accessibile 24 ore su 24, 365 giorni all'anno. Grazie a CartissimaWeb è possibile analizzare ogni dettaglio delle transazioni e scaricare le informazioni direttamente sul proprio pc. Si possono produrre statistiche sul consumo di carburante e creare report che permettono di individuare le anomalie con un semplice click. Inoltre, gestione autonoma di richiesta carte, blocco e sblocco carte e visualizzazione PIN, il tutto online e in tempo reale.

RecardQ8

- **Security**:
 - > codice dispositivo personale per assegnare il credito alle carte
 - > blocco della carta 24h su 24h, 7 giorni su 7
 - > transazioni in tempo reale
- **Flessibilità**:
 - > Importi di ricarica a scelta
 - > Modalità di ricarica multipla: carte di credito, PayPal, MyBank, bonifico bancario
 - > Indirizzi alternativi di spedizione carte
 - > Possibilità di richiedere anche solo una carta
- **Servizi**:
 - > Fatturazione elettronica gratuita, con frequenza quindicinale, valida al fine del recupero IVA
 - > Gestione interattiva delle carte tramite area riservata
 - > Servizio clienti dedicato

CONTATTI

Gianluca Russelli

Responsabile Commerciale Convenzione Confindustria

335 300355

grussell@q8.it

Andrea Chiappetti

Referente Commerciale

06 52088820

anchiapp@q8.it



L'AZIENDA

La società, nata il 1 ottobre 2010 dalla fusione tra ERG Petroli e Total Italia, a seguito del perfezionamento dell'operazione di joint venture tra ERG S.p.A. (51%) e TOTAL S.A. (49%), opera in quattro aree di business:

Raffinazione e Logistica; Rete; Commercial Sales; Specialità.

È presente nel settore della raffinazione attraverso la Raffineria Sarpom di Trecate (Novara), partecipata al 24,45%. La Società dispone di un articolato sistema logistico a supporto delle attività di distribuzione e vendita che include, in particolare, il polo di Roma e di Trecate, il deposito costiero di Savona ed il sistema Sigemi, di cui TotalErg detiene il 26% attraverso la Controllata Sigea.

Con una **Rete** capillare di oltre 3.000 punti vendita, vendite di carburanti superiori a 3.000 milioni di litri, TotalErg è tra i maggiori operatori del settore.

Sulla Rete Autostradale, con 76 Aree di Servizio, è la seconda compagnia di mercato.

Nel settore **Commercial Sales** TotalErg commercializza oltre 2 milioni di tonnellate di gasoli, oli combustibili e benzine per uso industriale, civile ed agricolo e vende sia a rivenditori del settore (B2B) che direttamente al consumo (B2C), mediante le società controllate **Eridis** e **Restiani**.

Nel settore delle Specialità commercializza Bitumi e Bitumi modificati (in questo ultimo ambito è leader in Italia), **Lubrificanti** (con i tre marchi Total, Elf ed Erg), **GPL** (attraverso la società controllata Totalgaz Italia) e **Fluidi speciali**, con un volume complessivo di circa 500 mila tonnellate vendute.

I SERVIZI - L'OFFERTA

TotalErg Card, molto più di una carta carburanti: un insieme di soluzioni integrate per ogni tua esigenza.

Una rete al vostro fianco in **16 Paesi europei**:

- Gestione semplificata dei pedaggi nazionali ed internazionali
- 3 differenti pacchetti di servizi: Base, Premium ed Extra
- Soccorso stradale in tutta Europa.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Prezzo Misto con sconto listino carte petrolifere 0,110 €/litro (IVA incl.)
- Sconto su servizio Pedaggi Nazionali c/terzi pari allo 0,5% vs listino base
- Pacchetto premium ed extra: sconto convenzione nuovi associati del 50%vs listino
- Litri bonus fine anno (IVA incl.)
 - da 10.000 €/litro 0,005
 - da 30.001 €/litro 0,010
 - da 100.001 €/litro 0,013
- 30 gg di dilazione di pagamento
- Sconto per acquisto dei buoni carburante TotalErg: 0,035€/litro (IVA incl.) e spese gratuite di spedizione.

CONTATTI

 **Numero Verde** 800907060

Buoni Carburante

 **dedicata:** buonicarburante@totalerg.it

Voil@

 **dedicata:** contratti.voila@totalerg.it



L'AZIENDA

Ae.Net è una società italiana specializzata in soluzioni per **conferencing & collaborazione a distanza**; è parte del gruppo **Chorus Call/Compunetix**, con una presenza diretta nei 5 continenti.

Conosciuta grazie al brand **Aethra.net**, offre **servizi** professionali di **audioconferenza (conference call)**, anche in HD; **videoconferenza** e webconferencing su cloud; streaming, webinar e **webcast HD**; allestimento e noleggio **sale per la videoconferenza**.

Commercializza **sistemi per la videocomunicazione** AVer e altri brand, e la più affidabile e sicura **infrastruttura per la multivideoconferenza** sviluppata e prodotta da Compunetix.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ae.Net propone sia servizi automatici che servizi completamente assistiti da operatori specializzati.

• Servizi di audioconferenza – conference call

Per riunioni con partecipanti connessi da telefono fisso o cellulare.

Con local connection e numeri verdi, per risparmiare nei meeting con l'estero. Anche con App dedicata per Android e iOS Apple.

• Servizi di audio HD

Per la conference call in alta definizione, con connessioni facili da PC, per risparmiare il costo del traffico telefonico, senza sacrificare la qualità e l'esperienza del meeting a distanza.

• Servizi ed infrastruttura di Videoconferenza

Per comunicare e collaborare in videoconferenza, entrando in una sala virtuale su web, da PC, sistemi di videocomunicazione IP e ISDN, tablet e smartphone (sia Apple che Android).

Ora anche con **WebRTC**, per connettersi nel modo più semplice, sicuro ed affidabile.

• Streaming e Webcast HD

Per trasmettere e diffondere contenuti video, audio e presentazioni, su PC, tablet e smartphone. In tempo reale (live) e/o in differita (on demand).

• Noleggio, progettazione e allestimento di sale per la videoconferenza

• Prodotti per la videoconferenza in Full HD, sia di gruppo che personal, sia top di gamma che con il miglior rapporto qualità/prezzo sul mercato.

• Prodotti per l'audioconferenza professionale per la sala riunioni.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Collaborando a distanza, gli associati a Confindustria potranno non solo ridurre drasticamente le spese per i viaggi di lavoro, ma anche migliorare l'efficienza ed aumentare considerevolmente la loro produttività. Sarà possibile espandere il giro d'affari e velocizzare i tempi di risposta, il tutto con investimenti davvero minimi. **Per fare di più, con meno risorse.**

Audioconferenza (conference call)

Per tutti i nuovi clienti Ae.Net offre la possibilità di provare la conference call **gratuitamente** e senza impegno per 30 giorni. Dopo i 30 giorni, **quotazione speciale** di 8 cent. al minuto per linea connessa (anziché 23 cent. di listino). Il pagamento è previsto solo se e quando si utilizza la conference call, senza abbonamenti, contratti vincolanti e minimi di consumo.

Audio HD

Qualità audio superlativa con la **conference call in HD**. Non si pagano più i costi per il traffico telefonico. Per comunicare e collaborare con il mondo in modo semplice, veloce ed economico.

Servizio di videoconferenza

La semplicità e l'affidabilità del **WebRTC** consente di connettersi in videoconferenza con un solo clic, senza scaricare niente. Elimina tutti i problemi di installazione e compatibilità.

Ae.Net regala 2 porte WebRTC se si sottoscrive una sala annuale per la videoconferenza (da almeno 3 porte).

Sarà possibile così collegare, in qualsiasi momento e in qualsiasi luogo, fino a 5 siti contemporaneamente. Il numero dei partecipanti possibili è praticamente illimitato, a seconda delle esigenze.

Supera le barriere geografiche ed espandi il tuo business!

Sistema di videoconferenza

Ae.Net propone il sistema di videoconferenza col **miglior rapporto qualità/prezzo** e una garanzia eccezionale: AVer EVC150 con **ben 5 anni di garanzia** e senza costi aggiuntivi di manutenzione a soli 1.950 Euro.

E in più in regalo **un'ora di configurazione e training da remoto** per ottimizzare l'investimento e collaborare al meglio con la massima facilità.

Promozioni speciali continue

Prove gratuite dei diversi servizi, pacchetti standard prepagati e offerte speciali periodiche.

CONTATTI

Corrado Mazzocato

 071 2504515 / 071 2504500

 335 475321

 mazzocato@aethra.net



L'AZIENDA

Il Gruppo Telecom Italia è tra i principali gruppi ICT e il partner tecnologico dell'Italia digitale. Il portafoglio comprende telecomunicazioni, internet, contenuti digitali, servizi cloud, piattaforme e soluzioni digitali, office and system solutions.

Lo sviluppo delle tecnologie innovative è l'obiettivo del Gruppo, che nei prossimi tre anni su questo investirà 6,7 miliardi di euro. Per far sì che, alla fine del 2018, l'84% e il 98% della popolazione italiana possa utilizzare le nuove reti ultrabroadband di TIM. Un veloce passo in avanti rispetto alla già ampia copertura del 2015 che raggiunge con la fibra il 42% della popolazione e con LTE l'88%.

L'offerta di TIM comprende servizi innovativi e contenuti digitali premium, con una ampia scelta di device e applicazioni: smartphone, tablet, apps e cloud.

Per le PMI TIM Impresa Semplice ha sviluppato, oltre alle offerte di telecomunicazioni ed internet, anche soluzioni avanzate che comprendono la Posta Elettronica certificata, la Firma Digitale, servizi per la "dematerializzazione" attraverso l'Archiviazione Documentale, la Conservazione sostitutiva e la Fatturazione elettronica. Fra le soluzioni IT, vi sono i servizi Cloud di Tim Digital Store e Ospita Suite, un insieme di proposte che comprende soluzioni infrastrutturali, piattaforme IT e soluzioni applicative complete.

I SERVIZI - L'OFFERTA

1) Soluzioni Fisso:

Le offerte su linea fissa sono comprensive di voce + dati con traffico illimitato, su **rete in fibra** con disponibilità e velocità in download / upload in espansione progressiva fino a 100Mb/20Mb (collegamenti ftc) e 300Mb/20Mb (collegamenti fth).

Evoluzione Ufficio Small è l'offerta che unisce servizi tipici di centralino e soluzioni di Unified Communication per la piccola e media azienda. Attivando Evoluzione Ufficio Small si disporrà da subito: internet senza limiti, chiamate incluse, telefoni, applicazioni per PC e per smartphone.

La segreteria virtuale garantisce tutte le funzionalità del centralino aziendale, che ti seguirà sempre e ovunque sei. Potrai seguire il tuo business quando sei in mobilità e non perdere nessuna occasione di affari. Sfrutta subito l'opportunità e i vantaggi di avere un ufficio virtuale con **TIM Impresa Semplice**.

2) Soluzioni Mobile

TIM Europa: il nuovo portafoglio di offerta che permette di parlare e navigare in **Italia** e in **TUTTA Europa** con incluso **4G PLUS** fino al 300Mbps, personalizzabile con pacchetti di **EUROGiga** aggiuntivi; disponibili i profili con tariffa a consumo, con **1000 minuti** e con **chiamate illimitate**, tutte ad un prezzo vantaggioso. Scegli anche gli **Smartphone Top** di gamma che preferisci, in 24 comode rate senza interesse.

Il portafoglio di **Offerta Dati Mobile Nazionale** è valido trasversalmente su linee ricaricabili ed abbonamento, garantisce la maggior velocità di connessione possibile con LTE e LTE Plus (fino a 225 Mb/s), con opzioni da 1 / 2 / 5 / 10 / 20 GB al mese di traffico dati nazionale.

3) Cloud computing

TIM Digital Store è il cloud marketplace di servizi digitali che permette alle piccole e medie imprese di scegliere, acquistare e gestire in modo semplice e immediato un'ampia gamma di soluzioni ICT. Le soluzioni, acquistabili con carta di credito o in bolletta Telecom Italia, costituiscono un ampio portafoglio che si articola in servizi per la **Gestione** dell'azienda, la **Promozione** del business, la **Protezione** dei dati, la Creazione di server in cloud, la **Digital Life**. Su www.digitalstore.tim.it sono presenti tutti i dettagli sui servizi e le modalità di acquisizione.

VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Servizi fonia fissa, fonia mobile, connettività, ICT e cloud computing
- Offerte convergenti Fisso – Mobile
- Soluzioni esclusive e innovazioni tecnologiche
- Piani dedicati agli associati

CONTATTI

Richiesta di un contatto diretto accedendo al seguente link:

<http://www.impresasemplice.it/associazioni/confindustria>

e inserendo poche informazioni anagrafiche e l'ambito di interesse della richiesta dell'associato, che sarà instradata verso l'interlocutore più adatto.

Referente nazionale per la convenzione

Marco Boncompagni

 335 1342388

 marco.boncompagni@telecomitalia.it

