

## **Progetto per una missione imprenditoriale negli Emirati Arabi Uniti 2021**

Si riepilogano di seguito i servizi resi dalla Camera di Commercio italiana negli EAU, inerenti alla proposta di una missione imprenditoriale negli EAU.

### **Fase 1) Valutazione prodotto/servizio.**

Viene data una prima valutazione del prodotto/servizio che l'impresa italiana intende introdurre negli EAU. Questa valutazione, a seguito della compilazione del *Company Profile* provvisto dalla Camera, nasce dall'esperienza di 20 anni di attività di accompagnamento delle imprese italiane sul mercato. La valutazione negativa o positiva viene data sulla base della conoscenza del settore merceologico di appartenenza. In caso di risultato negativo l'azienda non viene in nessun caso presa in carico. Tuttavia, il responso positivo di per sé non implica necessariamente un successivo risultato ottimale nella ricerca dei potenziali clienti (vedi esempio sotto). Tale valutazione di massima, viene data al fine di evitare perdite di soldi e tempo per le imprese e un servizio camerale, non all'altezza dello standard usuale. La Camera ha già stilato un elenco di settori merceologici, che per difficoltà di inserimento nel mercato locale, non vengono presi in considerazione, quali: Gioielleria, Fashion, accessori Fashion, Vini & Liquori, Arredamento classico, il Su Misura in genere.

**Esempio:** *Il settore food è un settore in piena crescita, la richiesta di marmellate pure. Dal punto di vista camerale si può procedere al Progetto. Tuttavia, nello svolgimento dell'indagine commerciale, può emergere che l'impresa abbia un prodotto fuori prezzo, condizioni di vendita non accettabili dagli importatori ecc....In questo caso la Fase 3) dopo un mese di attività, può avere esito negativo, nonostante la prima valutazione sia stata positiva.*

**Tempo di svolgimento: massimo 2 giorni. Nessun costo**

### **Fase 2) Accettazione della proposta e firma del Contratto.**

**Pagamento di € 2.500 + 5% IVA** alla firma del contratto a cui fa seguito regolare fattura.

**Il Progetto prende il via dopo il ricevimento del bonifico.**

### **Fase 3) Indagine commerciale.**

L'indagine commerciale viene svolta dalla Camera con lo staff camerale specializzato composto da 5 persone. Lo scopo è di verificare attentamente l'interesse degli operatori emiratini verso l'offerta di prodotti/servizi dell'impresa italiana. Il primo passo sarà uno o più collegamenti via Zoom/Skype con la persona dello staff camerale predisposta e l'impresa italiana, per approfondire la conoscenza dell'impresa stessa e dei prodotti/servizi che la Camera andrà presentare. L'impresa provvederà ad inviare cataloghi PDF, listini prezzi o quant'altro ritiene utile, da sottoporre agli operatori locali.

Se il risultato dell'indagine **commerciale è positivo**, ovvero si riscontra l'interesse da parte di almeno 4/5 operatori locali, si continua nel lavoro di promozione e nella preparazione della missione imprenditoriale. Se il risultato dell'indagine **commerciale è negativo** ovvero si riscontrano un interesse di non più di 2 operatori, l'impresa italiana riceverà il data base completo su cui la Camera ha lavorato e **verrà rimborsato immediatamente il 50% di quanto pagato anticipatamente.**

**Tempo di svolgimento: 1 mese.**

#### **Fase 4) Preparazione alla missione negli EAU.**

Seguirà l'organizzazione della missione imprenditoriale, che prevede meetings per almeno due giornate di incontri negli Emirati Arabi presso le sedi degli operatori locali, in data da fissare congiuntamente. Organizzazione di almeno 4/5 incontri selezionati con operatori locali specializzati, precedentemente sensibilizzati e informati dettagliatamente sulle caratteristiche del prodotto/servizio e dei relativi prezzi di vendita. All'impresa italiana verrà inviata la lista dei contatti degli operatori selezionati, durante lo svolgimento dell'indagine commerciale e comunque almeno una settimana prima della partenza per la missione. In questo modo la stessa impresa si potrà rendere conto della qualità degli operatori emiratini e quindi fare ulteriori indagini per prepararsi agli incontri.

**Gli incontri si terranno esclusivamente presso le sedi degli operatori locali.**

#### **E-Mission.**

Stante il periodo che rende difficoltoso lo spostamento per gli imprenditori alle prese con il riavvio dell'attività, la Camera **propone alternativamente** una E-Mission che prevede che il lavoro sopra esposto venga svolto regolarmente e che si effettueranno i meeting B2B tramite supporto digitale (es. Zoom, Skype), anche con la presenza della persona del team camerale che ha effettuato i colloqui con i partner emiratini. La missione vera e propria, se del caso, potrà essere effettuata successivamente una volta raggiunto un risultato positivo e concreto dei colloqui B2B.

#### **Tutto ciò premesso**

L'impresa: (ragione sociale) \_\_\_\_\_

Con sede in via \_\_\_\_\_ n.° \_\_\_\_\_ Città \_\_\_\_\_

Tel. \_\_\_\_\_ E-mail \_\_\_\_\_

P.IVA \_\_\_\_\_ Website \_\_\_\_\_

Nome Referente del progetto \_\_\_\_\_

l'impresa chiede di partecipare al progetto di missione, allegando al presente modulo il *Company Profile* fornito dalla Camera debitamente compilato.

**1.** L'Impresa si impegna a rendersi disponibile e reperibile per ogni dubbio o chiarimento da parte del personale della Camera, oltre a presenziare obbligatoriamente alle giornate di incontri con gli operatori negli EAU, in data da fissare congiuntamente, tranne si tratti di una E-MISSION.

2. L'impresa si impegna a provvedere al versamento della quota come sotto riportato, direttamente alla Camera di Commercio Italiana degli Emirati Arabi Uniti su Conto Estero in Italia. Seguirà fattura da parte della Camera di Commercio italiana negli Emirati Arabi.

**Riepilogo del costo complessivo del progetto pari a € 2.500 + 5% IVA**

I servizi forniti sono solo quelli specificati sopra.

**La cifra di € 2.500+5% comprende la quota di euro 100 quale iscrizione alla Camera per il 2020.**

Data \_\_\_\_\_

Data \_\_\_\_\_

Per l'Impresa

per la Camera di Commercio Italiana negli EAU (IICUAE)

**Servizi offerti da fornitori IICUAE a costi aggiuntivi:**

**Tutte le spese in loco, compresi i trasporti sono a carico delle imprese.**

Servizio Taxi.

**€ 250,00** Costo giornaliero per interprete. Nel caso di un giorno e mezzo di incontri **€ 350**.

**€ 230,00** Costo affitto auto con autista con auto medie per 10 ore.

**€ 540,00** Costo affitto auto con autista per auto di lusso per 10 ore.

Il servizio trasporto consigliato dalla IICUAE propone auto con autista, fornito di agenda appuntamenti e mappe per raggiungere le sedi degli operatori locali. Se la missione venisse spalmata su più di due giornate, non ci sarà bisogno dell'auto con autista; avendo più tempo a disposizione, sarà sufficiente spostarsi in taxi.